

ПРЕДПОСЫЛКИ ФОРМИРОВАНИЯ РЫНКА ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Лазарева Е.В., Крупина С.В.

У дослідженні розглянуто основні передумови формування ринку інновацій і його сегмента - ринку об'єктів інтелектуальної власності (ОІВ). Проведено аналіз окремих характеристик, оцінка обсягу цього ринку і ринку високотехнологічних послуг. Запропоновано структуру ринку інновацій, заснована на детермінантах конкурентоспроможності.

В странах с экономикой, основанной на знаниях, структура хозяйственного комплекса изменяется в направлении увеличения удельного веса тех видов деятельности, специфика технологий которых базируется, прежде всего, на использовании результатов интеллектуального труда.

К таким видам экономической деятельности относят:

- высокотехнологичные (high tech) с низкой материало- и трудоемкостью, и высокой долей расходов на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические разработки (НИОКР) в добавленной стоимости;

- «мягких» (soft) технологий (услуг), таких как разработка программного обеспечения, консалтинговая и информационная деятельность, образование, системная интеграция и т. п.

Исследование проблем сбалансированного развития украинской экономики также свидетельствует, что построение инновационной модели вынуждает отечественных производителей товаров и услуг задумываться над их конкурентными преимуществами, особенно собственных результатов интеллектуального труда - объектов интеллектуальной собственности (ОИС).

Анализ структуры «цепочек создания стоимости» свидетельствует о том, что наибольший взнос в будущую прибыль дают стадии инновационного процесса, связанные с нематериальными компонентами. Эти компоненты создают в процессе научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, использовании прав на интеллектуальную собственность, при эффективном управлении. Именно на этих этапах жизненного цикла продукта монопольное владение знаниями позволяет создать дополнительную стоимость, которая далее может трансформироваться в сверхприбыль, определенную как инновационная

премия или инновационная рента. В развитых странах в структуре себестоимости и цене инновационной продукции интеллектуальная составляющая в среднем достигает 30-50%.

По информации специалистов, мировой рынок трансферта технологий составляет более двух триллионов долларов. Считается, что доля промышленно развитых стран на этом рынке отвечает численности ученых и специалистов в этих странах. Что касается Украины, то для нее эти пропорции не выполняются, поскольку при численности ученых и специалистов в стране 4% от общемировой, ее часть на рынке трансферта технологий складывается всего 0,1%, то есть отставание в такой важной сфере экономики достигает 40 раз.

Объекты интеллектуальной собственности, могут принимать как товарный, так и нетоварный вид, то есть движение технологий осуществляется в формах: коммерческой (рыночной) и некоммерческой (не рыночной). Их условно классифицируют на такие:

- нерыночные: информационные массивы печатной специальной периодики, справочники, учебники, научно-технические издания: знание, опыт и навыки, которые создают в процессе исследований и передают при обучении, стажировке, переподготовке кадров, а также на дискуссионных форумах, выставках, при обмене и миграции ученых и специалистов, при осуществлении программ международного технического содействия и тому подобное;

- потенциально рыночные: патенты, ноу-хау, научно-техническая документация, копирайт, управленческий консалтинг и тому подобное. Согласно устоявшейся статистике, возможность использования этих объектов очень небольшая: из всего количества новаций, которые патентуются в мире, используют не больше чем 3-5%, отсев идей на стадии их реализации в продукт или процесс достигает 99 из 100, а из каждых 100 новых товаров рынок частично или полностью отбрасывает до 90.

- рыночные: патентные и беспатентные лицензии, лизинг, копирайт, франчайзинг, совместные предприятия (венчурные), разные виды наукоемких услуг в сферах производства, обращения и управления и тому подобное.

Рынок ОИС представляет собой социально-экономические отношения, которые возникают в процессе создания, освоения, обмена, покупки-продажи, передачи в использование прав на результаты интеллектуальной деятельности и согласования интересов его участников по ценам, срокам и масштабам их коммерциализации.

Рынок, как экономический механизм, сам по себе не может заставить инвесторов уйти из наиболее прибыльных на сегодня в Украине сырьевых секторов и переместить свободные капиталы в высокотехнологичные

секторы, для которых характерны высокие риски и длительные сроки окупаемости инвестиций. Для привлечения инвесторов, необходимо, прежде всего, создание среды, восприимчивой к инновациям, эффективное государственно-частное партнерство, направленное на использование потенциала инновационного сектора экономики на решение задач государства, бизнеса, гражданского общества, на коммерциализацию результатов научных исследований в форме конкретных продуктов, услуг на рынке.

Основными предпосылками полноценного функционирования этого рынка в Украине следует назвать: - признаки, которые определяют формирование среды, благоприятной к инновационной деятельности; - основные внутренние факторы, сдерживающие инновационную деятельность; - специфические подходы к реализации инновационно ориентированной экономики; - основные проблемы, которые тормозят развитие трансферта технологий; - потенциал тиражирования результатов НИОКР.

Анализ основных признаков, факторов, специфических подходов и других предпосылок показал, что отношение к проблеме формирования среды, восприимчивой к инновациям, в Украине не декларативное, а конструктивное. Например, специфическими подходами, которые отличают инновационно-ориентированную экономику от традиционной, рассматриваются следующие:

- ориентация политики на обеспечение сбалансированности усилий и интересов государства и рынка для получения максимального результата от новых знаний и технологий для социально-экономического развития;

- объединение социальных, научных, образовательных, экономических, экологических и других интересов общества в процессе формирования и усвоения новых знаний и современных прогрессивных технологий;

- стимулирование привлечения частных инвестиций (отечественных, иностранных, международных) в инновационный процесс, рост производства наукоемкой и высокотехнологичной продукции;

- усовершенствование системы налогообложения на основе, например: инвестиционной скидки из налога на прибыль в размере стоимости приборов и оборудования, приобретенных или переданных для проведения НИОКР; скидки из налога на прибыль в размере расходов на НИОКР; льготное налогообложение прибыли, полученной от использования патентов, лицензий, ноу-хау и других нематериальных активов, как ОИС, и др.;

- создание современной инфраструктуры инновационной сферы как фундамента построения национальной инновационной системы.

К основным факторам, сдерживающим инновационную деятельность, например, экономическим следует отнести:

- отсутствие потребности со стороны государства, предпринимателей на отечественную высокотехнологическую продукцию и услуги;

- малая емкость внутреннего отечественного рынка инноваций, сложность выхода разработок на внешний рынок, особенно в условиях вступления Украины в ВТО;

- украинские субъекты хозяйствования при модернизации, реконструкции производства отдают предпочтение зарубежным разработкам;

- отсутствует государственный протекционизм научных и инновационных разработок и высокотехнологичных производств.

Объемы тиражирования результатов НИОКР и прав на объекты интеллектуальной собственности в Украине, оцененные показателями: количество поданных заявок на выдачу охранных документов интеллектуальной собственности в Государственном департаменте интеллектуальной собственности (ГДИС) Украины и патентных ведомствах других стран, количество полученных заявок на выдачу охранных документов, использовано объектов интеллектуальной собственности, в динамике 2006-2009 годов показывает следующие тенденции (табл. 1).

Таблица 1

Структура охранных документов по видам экономической деятельности

Годы	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.
Подано заявок на выдачу охранных документов в Государственном департаменте интеллектуальной собственности и патентных ведомствах других стран по видам экономической деятельности, ед./%				
Всего	8173/100	8909/100	8614/100	8021/100
Промышленность	1238/15,15	1170/13,13	833/9,7	551/6,9
в т. ч. перерабатывающая промышленность в том числе:	1125/90,9	1079/92,2	756/90,76	514/93,3
производство пищевых продуктов, напитков, табачных изделий	134/11,91	101/9,36	67/8,9	174/33,9
химическая и нефтехимическая промышленность	78/6,93	210/19,46	65/8,6	45/8,8
машиностроение	618/54,93	527/48,84	407/53,84	167/32,5

Продолжение таблицы 1

металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	234/22,1	202/18,7	179/23,7	79/15,4
Деятельность транспорта и связи	56/0,7	47/0,53	55/0,6	12/0,15
Операции с недвижимостью, аренда, инжиниринг и предоставление услуг предпринимателям	2344/28,7	2403/27,0	2228/25,9	1951/24,3
в т. ч. исследования и разработки	2233/95,3	2296/95,6	2123/95,3	1883/96,5
Образование	4175/51,1	4972/55,8	5228/60,7	5246/65,4
Здравоохранение и предоставление социальной помощи	108/1,3	88/1,0	93/1,1	127/1,6
Торговля, ремонт автомобилей, бытовых изделий и предметов личного потребления	84/1,0	103/1,2	75/0,9	47/0,6
Получено заявок на выдачу охранных документов в ГДИС и патентных ведомствах других стран по видам экономической деятельности, ед./%				
Всего	7896/100	8769/100	8394/100	7737/100
Промышленность	1214/15,5	1167/13,31	959/11,4	832/10,8
в т. ч. перерабатывающая промышленность	1121/92,3	1065/91,3	864/90,1	589/70,8
в том числе:				
производство пищевых продуктов, напитков, табачных изделий	92/8,2	104/9,8	68/7,9	122/20,7
химическая и нефтехимическая промышленность	108/9,6	161/15,1	67/7,8	72/12,2
машиностроение	606/54,1	554/52,0	479/55,4	263/44,7
металлургическое производство и производство готовых				

Продолжение таблицы 1

металлических изделий	233/20,8	205/19,3	216/25,0	104/17,7
Деятельность транспорта и связи	33/0,4	50/0,6	47/0,6	29/0,4
Операции с недвижимостью, аренда, инжиниринг и предоставление услуг предпринимателям	2117/26,8	2403/27,4	2151/25,6	1936/25,0
в т. ч. исследования и разработки	2002/94,6	2323/96,7	2050/96,3	1890/97,6
Образование	4169/52,8	4795/54,7	4952/59,0	4870/62,9
Здравоохранение и предоставление социальной помощи	140/1,8	130/1,5	91/1,1	125/1,6
Торговля, ремонт автомобилей, бытовых изделий и предметов личного потребления	89/1,1	98/1,1	77/0,9	60/0,8
Использовано объектов интеллектуальной собственности				
Всего	5963/100	6796/100	6870/100	6827/100
Промышленность	2074/34,80	2320/34,14	2105/30,64	2182/31,96
в т. ч. перерабатывающая промышленность	1989/95,9	2214/95,4	1986/94,4	2055/94,2
в том числе:				
производство пищевых продуктов, напитков, табачных изделий	359/18,0	340/15,4	290/14,6	397/19,3
химическая и нефтехимическая промышленность	267/13,4	361/16,3	227/11,4	356/17,3
машиностроение	800/40,2	949/42,9	1030/51,9	915/44,5
металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	308/15,5	292/13,2	267/12,7	258/12,6
Деятельность транспорта и связи	35/0,6	45/0,7	50/0,7	49/0,7

Окончание таблицы 1

Операции с недвижимостью, аренда, инжиниринг и предоставление услуг предпринимателям	1631/27,4	1869/27,5	1876/27,3	2088/30,6
в том числе: исследования и разработки	1574/96,5	1809/96,8	1800/95,9	2031/97,3
Образование	1875/31,4	2218/32,6	2469/35,9	2087/30,6
Здравоохранение и предоставление социальной помощи	152/2,5	157/2,3	2169/2,5	215/3,1
Торговля, ремонт автомобилей, бытовых изделий и предметов личного потребления	117/2,0	84/1,2	100/1,5	112/1,6

составлено на основе [1]

В соответствии с данными табл.1 количество поданных заявок на выдачу охранных документов по проанализированным годам колеблется, в целом по народному хозяйству тенденция отрицательная. В структуре поданных заявок наибольший удельный вес занимает образование - 51,1-65,4% от общего количества поданных заявок на охранные документы, далее идут операции с недвижимостью, аренда, инжиниринг и предоставление услуг предпринимателям - 28,7-24,3%, из них больше чем 96% составляют исследования и разработки, доля промышленности составляет всего - 15-7%. При этом, в 2009 г. заметно существенное падение показателя по всем видам экономической деятельности в абсолютном и относительном выражении.

По показателю - получено охранных документов от Государственного департамента интеллектуальной собственности и от патентных ведомств других стран по видам экономической деятельности, ситуация соответствует изменениям первого показателя, заметно снижение его величины.

В структуре полученных охранных документов 52,8%÷62,9% приходится на образование, 26,8% - 25% на операции с недвижимостью, аренду, инжиниринг и предоставление услуг предпринимателям, из них 94-96% на исследования и разработки. Удельный вес промышленности составляет только 15,47-10,8%%, по годам заметно значительное падение показателя в абсолютном и относительном выражении.

Анализ динамики показателя коммерческой реализации – использовано объектов интеллектуальной собственности (табл.1), показывает его увеличение от 5963 ед. в 2006 г. до 6827 ед. в 2009. г. Наибольшие объемы освоения новых технологий заметны в сферах: образование, промышленность, операции с недвижимостью, аренда, инжиниринг и предоставление услуг предпринимателям. В структуре использованных объектов интеллектуальной собственности в абсолютном и относительном выражении, преобладают образование (31,4-35,9%), промышленность (34,8-31,96%), и операции с недвижимостью, аренда, инжиниринг и предоставление услуг предпринимателям (27,4-27,3%), из них, больше чем 96% приходится на исследования и разработки.

Выделим еще одну негативную тенденцию - падение индикатора, который определяет степень освоения новых технологий, отображенных в охранных документах на объекты интеллектуальной собственности, который определяется соотношением полученных охранных документов к использовано объектов интеллектуальной собственности. По годам соотношение составило 1,32; 1,29; 1,22, 1,13, то есть сокращаются объемы освоения новых технологий.

Общая ситуация по сегменту рынка инноваций - высокотехнологические услуги, характеризуется значительным превышением экспорта таких услуг из Украины над импортом, следовательно, существует неэквивалентность обмена услугами. Особенно это заметно для научно-исследовательских и исследовательско-конструкторских услуг, где коэффициент покрытия экспортом импорта составляет 1,6-3,2. Результаты отечественных научных фундаментальных, прикладных исследований, и разработок становятся собственностью тех, кто вкладывает средства. Треть и более научных исследований и разработок украинских ученых финансируются из-за рубежа, это означает, что все их результаты присваиваются инвесторами, и отечественная наука фактически работает на зарубежных конкурентов (особенно, если финансируется из бюджетных средств). С точки зрения академика НАН Украины Гейца В.М., граничная планка соотношения иностранных и отечественных инвестиций в отечественную науку не должна превышать пропорцию 1:3. По роялти и лицензионным услугам коэффициент покрытия экспортом импорта изменяется в пределах 0,05-0,13. Такие данные свидетельствуют, что отечественные субъекты хозяйствования приобретают за рубежом отработанные технологии как ОИС, считая их менее рискованными и более эффективными.

Как вывод: для полноценного функционирования рынка инноваций как механизма коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности, кроме рассмотренных предпосылок, необходимо, прежде всего, наличие четырех детерминант конкурентоспособности:

Таблиця 2

Внешняя торговля высокотехнологичными услугами с основными партнерами, млн. дол.

	2005 г.		Кит*		2006 г.		Кп		2007 г.		Кп		2008 г.		Кп		2009 г.		Кп
	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт	
Всего	6134,7	2935	2,1	7505,5	3719,4	2,0	9038,9	4980,6	1,8	11741,3	6468	1,8	9598,3	5173,5	1,9				
Услуги связи	202,8	91,1	2,2	238,1	90,9	2,8	237,1	89,3	2,7	331	143,6	2,3	321,2	155,6	2,1				
Компьютерные услуги	34,5	126	0,3	86,8	111,6	0,8	158	139,8	0,98	270,4	237,1	1,1	278,8	158,3	1,8				
Рынки и лицензионные услуги	9,8	209,6	0,05	13,4	227,7	0,06	18,3	232,6	0,08	39,5	287,2	0,13	14,6	259,5	0,06				
Научно-исследовательские и конструкторские услуги	98,3	32,7	3,0	113,1	64,3	1,8	146,6	46,2	3,2	203	123,8	1,6	192,7	62,5	3,1				
ЕС	1726,1	1284,2	1,3	2271,8	1774,4	1,3	2979,7	2396,5	1,1	4066,3	3836,8	1,1	2989,5	3003,3	1,0				
СНГ	2849,2	520,7	5,5	3451,3	702,3	4,9	3717,1	815,6	4,6	4311,2	1077,3	4,0	3826,6	787,2	4,9				
РФ	2574,5	436,7	5,9	3137	596,6	5,3	3410,6	696,7	4,9	3851,6	894,2	4,3	3468,1	658,8	5,3				
Беларусь	47,3	23,8	2,0	57,9	27	2,1	81,3	35,9	2,3	123,3	54,7	2,3	84,8	43,3	1,96				

*г-де Кп - коэффициент покрытия экспортом импорта

- внутреннего спроса (его качество, соответствие тенденциям развития на внутреннем и внешнем рынках, динамика объемов);
- предложения и поступления: новых научных знаний, инновационных идей, информации, новых прогрессивных технологий, услуг, сферы их использования;
- внутренней конкуренции: тип рынка сбыта, стратегий маркетинга, организации договорных отношений владельцев и потребителей (заказчиков) объектов интеллектуальной собственности, методов ценообразования;
- создание факторных условий: информационного, правового и финансового обеспечения, организационно-управленческих условий, наличия человеческих и структурных ресурсов, взаимосвязей между ними.

Литература:

1. Наукова та інноваційна діяльність в Україні 2009 р. Статистичний збірник. – Київ: ДП «Інформаційно-видавничий центр Держкомстату України», 2010. – 364 с.

Abstract

Lazareva E.V., Krupina C.V.

Background of forming IP market.

In research modern the basic preconditions of formation of the market of innovations and his segment – the market of objects of intellectual property (OIP) are considered. The analysis of separate characteristics, an estimation of volume of this market and the market of highly technological services is carried out. The structure of the market of the innovations, based on competitiveness determinants, is offered.