

Попович К.С.

УДК 336.011

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

Актуальность. Сегодня теоретически и практически весьма важным является вопрос о построении таких финансовых отношений, которые позволяли бы формировать и использовать финансовый потенциал регионов с наибольшим социальным и экономическим эффектом.

В рамках региональных финансов сегодня решаются первостепенные задачи социально-экономического развития регионов. На первый план выступает проблема разрешения противоречий между обязанностями регионального уровня власти и управления и их реальными финансовыми возможностями. Необходимо решить два главных вопроса: первый – определить сколько нужно финансовых ресурсов регионам, второй – каковы; в действительности полномочия государственного уровня власти и степень ответственности за выполнение функций.

Это свидетельствует о важности научного решения проблемы финансового потенциала региона, что и определяет актуальность статьи.

Постановка проблемы. Проблема региональных финансов явилась предметом исследования многих ученых: Атаева А.Г., Боровикова Е.В., Булатова Ю.И., Исаев Э.А., Колесникова Н.А., Лексин В.Н., Швецов А.Н., Родионова В.М. Имеющиеся публикации, монографии и учебно-практические пособия чаще всего рассматривают проблемы региональных бюджетов, а вопросы содержания финансового потенциала региона, его формирования и использования освещены слабо. В связи с этим вопросы регионального финансового потенциала требуют научного разрешения.

Целью статьи является научное обоснование теоретических положений финансового потенциала региона, изучение подходов исследования финансового потенциала и проведена его классификация.

Реализация поставленной цели потребовала решения следующих **задач**:

- рассмотреть экономическое содержание региональных финансов в современных социально-экономических условиях;
- раскрыть сущность и содержание финансового потенциала региона, как основы региональных финансов;
- выделить направления использования финансового потенциала региона.

Основное содержание. Для устойчивого социально-экономического развития Украины необходимо обеспечение сбалансированного развития регионов, которое включает: создание эффективной экономики регионов на базе формирования современной производственной, транспортной, жилищно-коммунальной и другой инфраструктур; развитие социальной сферы, обеспечивающей благоприятные условия жизнедеятельности населения. Реализация указанных мероприятий во многом зависит от наличия и возможности создания или привлечения ресурсов, прежде всего, финансовых, которые, как известно, являются материальным носителем финансовых отношений.

В условиях одновременных процессов глобализации и регионализации экономики, интеграционных процессов, необходимости выполнения задач по повышению финансового самообеспечения, усиления конкурентных преимуществ постановка проблем формирования и использования финансовых ресурсов региона является сама по себе недостаточной. Кроме того, принятие важнейших управленческих решений и построение финансового механизма на уровне регионов не может базироваться на простом подсчете объема финансовых ресурсов и не даст ожидаемых результатов.

Поэтому, основой региональных финансов является финансовый потенциал. Использование в экономической теории и практике данного понятия позволит сопоставить финансовые возможности разных регионов, полноценно оценить эффективность региональных финансов, комплексно судить о финансовой обеспеченности задач стратегического развития, проводить системные преобразования в экономике, выявить финансовую самодостаточность региона, выработать экономическую, социальную, финансовую, бюджетную и налоговую политику.

Рассмотрим некоторые имеющиеся в экономической литературе подходы для выявления содержания понятия «финансовый потенциал».

Как видим по данным таблицы 1, трактовка экономической сущности финансового потенциала в литературе, представленная авторами, существенно различается.

Эти различия существуют даже в рамках одного подхода.

Таблица 1. Различные подходы к определению понятия «финансовый потенциал»

Подходы	Авторы	Содержание определения
1. Ресурсный подход	Колесникова Н.А. [5]	финансовые ресурсы шести основных субъектов экономики
	Коломиец А. Л. Мельник А. Д. [2]	совокупность всех финансовых ресурсов того или иного региона
	Лексин, В. Н. Швецова А. Н. [6]	совокупный потенциал собственных финансовых ресурсов региона
2. Результативный подход	Боровикова Е.В. [2]	потенциальные величины доходов, с учетом параметров неиспользуемых резервов, неучтенных поступлений и потерь в результате влияния различных рискообразующих факторов

Подходы	Авторы	Содержание определения
	Сабитова Н. М.[1]	способность имеющихся ресурсов региона приносить доходы различным экономическим субъектам в определенный период времени
	Мерзликина Г. С., Шаховская Л.С.[1]	результат рыночной оценки потенциальных доходов, факторов производства в денежной форме, возможных к получению
3. Ресурсно-целевой подход	Булатова Ю.И.[3]	это совокупность накопленных, привлекаемых и образующихся в результате хозяйственной деятельности финансовых ресурсов, поступающих в распоряжение экономических агентов, обуславливающих достижение стратегических целей социально-экономического развития региона
	Зенченко С. В. [3]	совокупность имеющихся на территории финансовых и денежных ресурсов, необходимых для поддержания устойчивости экономической деятельности региона
	Тишутина О. И. [3]	совокупность финансовых ресурсов, мобилизуемых внутри региона, средств, привлеченных на коммерческой основе извне, региональных резервов, а также потенциальный доход от их использования, обуславливающие социально-экономическое развитие конкретной территории
	Каменева Е.В. [3]	общая сумма финансовых ресурсов, имеющихся в распоряжении субфедеральных органов власти и управления, которые объективно могут быть использованы ими для выполнения функций, возложенных на данный уровень власти
4. Процессно-ресурсный подход	Исаев Э.А. [4]	способность финансовой системы и механизма регулирования формированию совокупного потенциала финансовых ресурсов
	Атаева А.Г[1]	совокупные финансовые возможности, которые преобразуются в финансовые ресурсы

Так, одна группа сторонников ресурсного подхода считает, что финансовый потенциал определяется как объем финансовых ресурсов, меняющийся во времени. Авторы выделяют различные сектора, где происходит формирование финансового потенциала: одни - государственные финансы, включающие те финансовые ресурсы, которые образуют бюджетную систему, другие - как, например, Колесникова Н.А., выделяют шесть секторов: региональную администрацию, собственные финансовые ресурсы хозяйствующих субъектов, финансовые ресурсы финансово-кредитной сферы, финансовые ресурсы общественных организаций, финансовые ресурсы населения и внешние источники.

Другое направление ресурсного подхода основано на ограничении границ определения финансового потенциала. Коломиец А.Л. и Мельник А.Д. под финансовым потенциалом рассматривают только финансовые ресурсы региона.

Второй подход определения финансового потенциала основан на получении потенциально возможных доходов (результата). Например, Боровикова Е. В. определяет финансовый потенциал как комплексный показатель эффективности финансово-бюджетной политики, который является элементом планово-прогнозных расчетов и включает в себя: совокупность бюджетного потенциала, доходы населения, денежные и страховые фонды организаций, а также заемные средства. Показатель отражает потенциальные величины доходов, с учетом «параметров неиспользуемых резервов, неучтенных поступлений и потерь в результате влияния различных рискообразующих факторов»[1].

Авторы, придерживающиеся ресурсно-целевого подхода в определении финансового потенциала, исходят из целевого использования ресурсов: для социально-экономического развития региона или территорий, обеспечения воспроизводственного процесса отдельных экономических субъектов.

Группа экономистов, представляющая четвертый подход, основным элементом финансового потенциала считает процесс формирования финансовых ресурсов. Данный коллектив авторов трактует финансовый потенциал как часть потенциала саморазвития, представляющего совокупные финансовые возможности, которые с учетом внутреннего управленческого воздействия преобразуются в финансовые ресурсы и служат для достижения цели развития [1].

Как видим, все исследователи ключевым моментом в определении понятия «финансовый потенциал» признают финансовые ресурсы. Это обусловлено тем, что результатом реализации финансового потенциала являются финансовые ресурсы. Безусловно, ресурсный подход является определяющим. Но, отождествление финансового потенциала с финансовыми ресурсами не допустимо.

Для этого изначально рассмотрим понятия потенциал и ресурсы. Потенциал в научной литературе трактуется как совокупность имеющихся средств и возможностей в какой-либо области или как способность [2,6]. В экономике потенциал - это совокупность разных видов ресурсов, включая материальные, финансовые, интеллектуальные, научно-технические и иные, с помощью которых можно получить определенные результаты.

Исходя из этого, целесообразно деление экономического потенциала на составные видовые элементы: природно-ресурсный, трудовой, имущественный, финансовый, производственный, инвестиционный, инновационный и другие. Каждый из них имеет свою функциональную значимость, в тоже время может включать ряд более мелких составных элементов.

Таким образом, критерием деления экономического потенциала на видовые элементы являются ресурсы, а в основе финансового потенциала - соответственно, финансовые ресурсы.

С точки зрения предмета исследования, наиболее верным считаю определение финансовых ресурсов как совокупности денежных средств, находящихся в распоряжении субъектов экономики (органов государственной власти, местных органов самоуправления, организаций и предприятий, населения),

предназначенных для выполнения финансовых обязательств, финансирования расходов по расширенному воспроизводству и т.д. [7].

Наиболее важными субъектами, участвующими в формировании финансового потенциала региона, являются государственные органы управления и местные органы самоуправления, организации, учреждения и население. Именно деятельность перечисленных субъектов экономики представляет наиболее важную роль в макро- и микрорегулировании.

Выводы. Изучив теоритическую основу финансового потенциала региона, можно сделать вывод, что финансовый потенциал - это возможность (способность) субъектов экономики преобразовать потенциальные доходы при воздействии механизмов регулирования, финансовой инфраструктуры и реализации финансовых инструментов в финансовые ресурсы для обеспечения целей стратегического развития региона.

Таким образом, оценка финансового потенциала позволит существенно повысить эффективность, и результативность проводимой региональной финансовой политики, и решение задач стратегии развития региона. На государственном уровне, прежде всего, будут урегулированы вопросы бюджетного выравнивания и предоставления финансовой помощи из государственного бюджета. Оценка финансового потенциала региона послужит основой при разработке стратегии развития регионов, что является достаточно актуальным в сложившихся условиях.

Источники и литература:

1. Атаева А. Г. Механизм формирования финансовой самостоятельности муниципальных образований / А. Г. Атаева // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2010. – № 7. – С. 17-22.
2. Боровикова Е. В. Финансовый потенциал как комплексный показатель эффективности финансово-бюджетной политики / Е. В. Боровикова // Экономический анализ: теория и практика. – М., 2008. – С. 47-48.
3. Булатова Ю. И. Финансовый потенциал региона: содержание и структуры / Ю. И. Булатова // Вестник Санкт-Петербургского университета. – 2010. – № 3. – С. 94-97.
4. Исаев Э. А. Финансовый потенциал крупного экономического региона (концепция формирования и регулирования) / Э. А. Исаев. – М. : Экономика, 2007. – 206 с.
5. Колесникова Н. А. Финансовый и имущественный потенциал региона: опыт регионального менеджмента / Н. А. Колесникова. – М. : Финансы и статистика, 2000. – 240 с.
6. Родионова В. М. Сущность финансов и их роль в рыночной экономике / В. М. Родионова // Финансы. – 2010. – № 6. – С. 56-59.
7. Лексин В. Н. Государство и регионы: теория и практика государственного регулирования территориального развития / В. Н. Лексин, А. Н. Швецов. – М., 2009. – 368 с.

Рамазанова У.Э.

УДК 621.075

ВОЗМОЖНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СНИЖЕНИЯ РАСХОДОВ НА УСЛУГИ АВИАТРАНСПОРТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Постановка проблемы. В современных условиях большинство авиапредприятий четко понимают, что необходимым шагом является переход от стратегии выживания к стратегии максимизации прибыли. Это возможно как за счет увеличения доходов, так и путем снижения затрат на авиаперевозки. Возможности снижения эксплуатационных расходов авиапредприятий ограничиваются необходимостью поддержания высокого уровня безопасности, обслуживания клиентов, а также постоянным ростом цен на авиа ГСМ, аэронавигационное обслуживание воздушных судов, аэропортовых сборов, индексацией заработной платы и т.п. [2].

Приоритетными задачами авиакомпаний становится поиск оптимального соотношения величины эксплуатационных расходов и полученных доходов, позволяющего не только получить достаточную прибыль, но и создать запас прочности для формирования конкурентоспособных позиций на рынке авиауслуг. Таким образом, одной из проблем, возникающих в отрасли на этапе решения основных задач реформирования экономики авиакомпаний, является отсутствие комплексной системы оценки управления эксплуатационными затратами, позволяющей охватить все уровни формирования затрат.

Анализ литературы. Разработке теоретических, методологических и практических вопросов развития и повышения эффективности функционирования авиапредприятий посвящены работы отечественных ученых-экономистов В.М. Загоруйко, Ю.Ф. Кулаева, В.В. Языки, В.Г. Коби, Л.А. Яценко, Г.М. Юна и др.

Что касается анализа современного состояния и проблем развития авиатранспортной отрасли Украины, то, по мнению Д. Прейгера, [4] посредством сокращения расходов, авиапредприятия смогут решить вопрос финансового обеспечения мероприятий по техническому перевооружению объектов наземной инфраструктуры в аэропортах с целью создания благоприятных условий для максимального использования возможностей современных воздушных судов по выполнению полетов в сложных метеорологических условиях. Р.Т. Баран [1] в свою очередь считает, что реструктуризация воздушного транспорта Украины должна иметь целью проведения рыночной трансформации экономических методов управления