

Отже, є можливість простежити яскраво виражену відмінність моделі формування і подальшого розвитку кластерів в країнах, що розвиваються, від моделей, які застосовуються на заході, які зводяться до наступного: в переважній кількості західних країн, незалежно які структурні одиниці реалізують кластерну політику – держава або бізнес – в основному ця політика орієнтована на ефективне функціонування вже існуючих кластерів.

Підхід, який використовується в країнах Близького Сходу, зокрема, в Дубаї показує процес створення кластера «з нуля». Разом з цим держава не формує нові компанії в середині кластера, лише створює максимум сприятливих умов для конкурентоздатних підприємств і організацій, які зацікавлені в підвищенні ефективності своєї діяльності. Держава, направляючи зусилля на вдосконалення різних елементів ромба, як би «добудовує» ромб і кластер. А також, держава займається формуванням цілого пласта робочої сили високої кваліфікації і наукових кадрів, в перспективі які можуть стати творцями власних учбових закладів.

Ми вважаємо, що створення кластерів «з нуля» не може носити рекомендаційний характер всюди. Необхідно чітко розуміти особливості тих країн, де формується кластерна політика, і раціональність використання існуючих ресурсів.

Висновки. Таким чином, кластерна політика, має на увазі скорочення втручання держави і підвищення активності бізнес-структур для оптимізації результатів діяльності власних компаній у складі вже існуючих кластерів. На нашу думку, базою для практичного застосування кластерних ініціатив в Україні може стати аналіз передумов створення і ефективного розвитку провідних освітніх кластерів у світі, а також, вивчення програмного підходу до реалізації кластерної політики з метою підвищення результативності кластерів в освітньому середовищі різних країн.

Аналізуючи зарубіжний досвід, можна зробити висновок про позитивну дію кластерів на регіональну економіку, що у свою чергу, стимулює виникнення кластерних ініціатив, під якими маються на увазі погоджені дії, ціллю яких є підвищення конкурентоспроможності і забезпечення зростання кластера в регіоні.

Інституціональні зміни, які здійснюються в системі освіти України, формують передумови самоідентифікації освітніх установ і виявлення конкурентних переваг у складі одного з освітніх кластерів. Освітні установи можуть увійти до складу кластерів, що мають різну природу (дослідницьку, підприємницьку, мережеву, корпоративну, дослідницько-підприємницьку тощо).

Головною причиною для розвитку кластера в перспективі може розглядатися підвищення інноваційної активності учасників, яку визначають рівнем розвитку галузі і підготовки кадрів. У зв'язку з цим, освітній сектор стає пріоритетним для процесів кластеризації, зокрема, в тих регіонах, де в наявності значний інноваційний потенціал і конкурентні переваги.

Список використаних джерел

1. Безвужко Є. Кластери та їх роль у відродженні економіки Поділля // Перспективні дослідження. – 1999. – №2. – С. 17-23.
2. Бондарчук Н.В. Функціонування кластерів: світовий і вітчизняний досвід / Н.В. Бондарчук // Економіка та держава. – 2010. – № 9. – С. 107-109.
3. Войнаренко М.П. Кластери в інституційній економіці: монографія / М.П. Войнаренко. – Хмельницький: ХНУ, ТОВ «Тріада-М», 2011. – 502 с.
4. Геєць В. «Кластери і мережеві структури в економіці – тема досить цікава, але на сьогодні ще до кінця не вивчена...» / В. Геєць // Економіст. – 2008. – № 10. – С.10-11.
5. Соколенко С.І. Кластери в глобальній економіці / С.І. Соколенко. – К. : Логос, 2004. – 848 с.
6. Портер М. Стратегія конкуренції. Методика аналізу галузей і діяльності конкурентів / М. Портер; пер. з англ. – К.: Основи, 2000. – 390 с.
7. Пушкар Т.А. Світовий досвід формування й розвитку мережевих і кластерних об'єднань / Т.А. Пушкар, В.Г. Федорова // Економічний часопис-XXI. – 2011. – № 11-12. – С. 68-71.
8. Янг Лоурен Э. Технопарки и кластеры фирм / Э. Лоурен Янг. – К.: ПЕРУ, 1995. – 477 с.

Т. А. Верезубова

д-р екон. наук,

А. Б. Бельский,

А. А. Цагойко

Белорусский государственный экономический университет, г. Минск, Беларусь

ИНТЕРНЕТ-ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В XXI веке все большее значение в жизни людей приобретает глобальная сеть Интернет. Ее роль в нашей стране продолжает возрастать: если в 2011 г. доля домашних хозяйств, имеющих доступ к сети Интернет с домашнего компьютера, по данным выбороч-

ного исследования составила 31,2%, то в 2015 г. она увеличилась до 59,1%, то есть почти в 1,9 раза. В 2015 г. сеть Интернет использовали 62,2% населения в возрасте от 6 лет и старше, в том числе 97,6% населения в возрастной группе от 16 до 24 лет. Это показывает,

что она имеет особенно большое значение для молодежи, от которой зависит будущее развитие страны.

Глобальная сеть Интернет может использоваться с различными целями. 92,5% Интернет-пользователей, например, занимаются в ней поиском информации, 78% – скачивают музыку и фильмы, 74,3% – общаются в социальных сетях, 28,1% – приобретают товары и услуги, а 24% – совершают финансовые операции [1, с. 294].

В последнее время также получило распространение использование сети Интернет для получения доходов, в том числе и физическими лицами. Такие доходы имеют ряд особенностей: частое отсутствие необходимости официальной регистрации или трудоустройства и взаимодействие лиц, находящихся в различных государствах, что ведет к высокой степени латентности этих доходов, а также использование для их получения электронных денег и электронных кошельков. Более высокая степень анонимности расчетов по сравнению с банковскими транзакциями позволяет

осуществлять в том числе и противозаконные операции.

Учитывая эти особенности, а также возрастающее значение сети Интернет, в том числе в целях рациональной организации налогообложения операций в сети Интернет, их вывода из теневой экономики следует уделить внимание анализу доходов, получаемых физическими лицами в сети Интернет. В настоящее время данный вопрос недостаточно подробно раскрыт в научной литературе, и настоящая статья призвана восполнить этот пробел. Авторами были выделены различные виды Интернет-доходов, проанализированы их значение, тенденции и перспективы развития как в Беларуси, так и за рубежом, а также на основе этого анализа выдвинуты предложения по совершенствованию системы регулирования этих доходов в нашей стране.

Авторами были выделены основные группы Интернет-доходов, представленные на рис. 1.

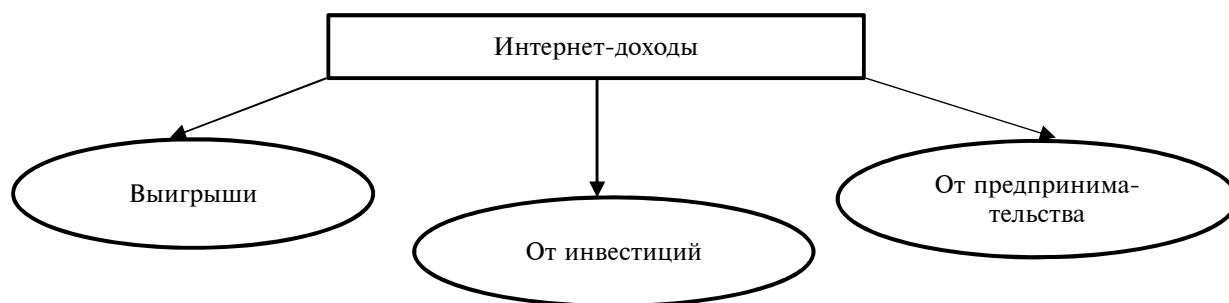


Рис. 1. Основные виды Интернет-доходов

К первой группе относятся выигрыши в игорных онлайн-заведениях, например, в онлайн-казино или букмекерских конторах. Широкое распространение в современном мире таких заведений подтверждается, например, тем фактом, что в 2015 г. в Великобритании на них пришлось 29% всего рынка азартных игр. Регулирование деятельности онлайн-казино и налогообложение выигрышей их игроков в Республике Беларусь осложнено нечетким правовым статусом этих организаций. Деятельность онлайн-казино по своей сути относится к сфере игорного бизнеса, которая в Беларуси регулируется Указом Президента Республики Беларусь от 10 января 2005 г. № 9 «Об утверждении положения об осуществлении деятельности в сфере игорного бизнеса на территории Республики Беларусь». В отличие от аналогичных документов Республики Казахстан и Российской Федерации, запрещающих деятельность интернет-казино, данный нормативно-правовой акт не содержит прямых указаний как на разрешение, так и на запрет деятельности онлайн-казино.

По мнению авторов, отсутствие однозначного разрешения или запрета онлайн-казино в Беларуси является одной из основных причин того, что в настоящее время ресурсы, позиционирующие себя как белорусские интернет-казино, зарегистрированы в оффшорных юрисдикциях, что способствует оттоку денежных средств из страны. Это усугубляется тем, что казино являются наиболее значимым видом игорных заведений. Так, в 2015 г. в Беларуси казино обеспечили

порядка 32-35% поступлений от налога на игорный бизнес.

В то же время Указ № 9 (в ред. Указа Президента от 24.09.2012 г. № 416) допускает, чтобы в качестве кассы букмекерской конторы выступал электронный кошелек, открытый организатору букмекерской игры, на который принимаются ставки.

Следует отметить, что в Министерстве по налогам и сборам Республики Беларусь присутствует осознание проблемы, связанной с потерями для бюджета страны в связи с деятельностью онлайн-казино. Как отметил министр С.Э. Наливайко [2], МНС совместно с Парком высоких технологий прорабатывает концепцию проведения таких онлайн-игр на серверах, которые будут зарегистрированы в Беларуси. Это исключит возможности проводить такие игры на зарубежных интернет-площадках. По оценкам министра, стадия готовности концепции очень высокая, но, к сожалению, какой-то временной горизонт нарисовать он не смог.

Чтобы доказать важность организации системы регулирования деятельности азартных онлайн-заведений в Беларуси, авторами была проанализирована динамика уже существующих поступлений от налога на игорный бизнес в нашей стране с 2007 по 2015 г. Для этого было необходимо произвести пересчет поступлений от этого налога в сопоставимые цены, то есть получить величину реальных сумм налоговых поступлений. Пересчет в цены 2007 г. можно осуществить по следующей формуле:

$$D_1^{\text{реал}} = d \cdot \text{ВВП}_1^{\text{реал}}, \quad (1)$$

где $D_1^{\text{реал}}$ – реальная величина поступлений от налога на игорный бизнес в отчетном году;

d – доля поступлений от налога на игорный бизнес в ВВП в фактически действовавших ценах;

$\text{ВВП}_1^{\text{реал}}$ – ВВП отчетного года в ценах базисного года.

При этом $\text{ВВП}_1^{\text{реал}}$ рассчитывается как произведение ВВП базисного года и базисного индекса физического объема, который можно получить как произведение цепных индексов, публикуемых Национальным статистическим комитетом Республики Беларусь.

Реальные суммы поступлений от налога на игорный бизнес в 2007-2015 гг. рассчитаны в таблице.

Таблица

Поступления от налога на игорный бизнес (НИБ) в бюджет Республики Беларусь в 2007-2015 гг.

Годы	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
НИБ, млрд р.	28,5	43,9	61,9	70,0	108,2	238,0	330,3	411,5	424,0
ВВП в тек. ценах, трлн р.	97,2	129,8	137,4	164,5	297,2	530,4	649,1	778,1	869,7
Индекс физ. объема ВВП, в р. к пред. году	–	1,102	1,002	1,077	1,055	1,017	1,010	1,017	0,961
ВВП в ценах 2007 г., трлн р.	97,2	107,1	107,3	115,6	121,9	124,0	125,2	127,3	122,4
Доля НИБ в ВВП, в %	0,029	0,034	0,045	0,043	0,036	0,045	0,051	0,053	0,049
НИБ в ценах 2007 г., млрд р.	28,5	36,2	48,3	49,2	44,4	55,6	63,7	67,3	59,7

Примечание: собственная разработка на основе данных [2, 3].

Полученные в последней строке таблицы значения показателя более достоверно отражают динамику поступлений от налога на игорный бизнес, так как учитывают изменение уровня цен в стране на протяжении рассматриваемого периода. Более наглядно динамику этих поступлений можно отразить на графике, построенном по их базисным темпам роста (рис. 2).

Как показано на графике, эти поступления в реальном выражении на протяжении рассматриваемого периода возрастали (за исключением кризисных для республики 2011 и 2015 гг.). В целом за рассматриваемый период поступления от налога на игорный бизнес возросли более чем в 2 раза (базисный темп роста в 2015 г. был равен 209,6%). В то же время следует отметить замедление роста поступлений от налога на

игорный бизнес. Его можно выявить, проанализировав график цепных темпов роста в реальном выражении, представленный на рис. 2, 3.

Таким образом, на современном этапе перед государством стоит задача недопущения снижения поступлений от игорного бизнеса, вызванного миграцией заведений в онлайн-оффшоры. Ко второй группе (см. рис. 1) Интернет-доходов относятся доходы, получаемые от инвестиционной деятельности в глобальной сети. В настоящее время в Республике Беларусь фондовый рынок развит достаточно слабо, поэтому практически единственной реальной возможностью приумножить свои сбережения для физических лиц является открытие депозита в банке. Глобальный характер сети Интернет позволяет существенно расширить эти возможности.

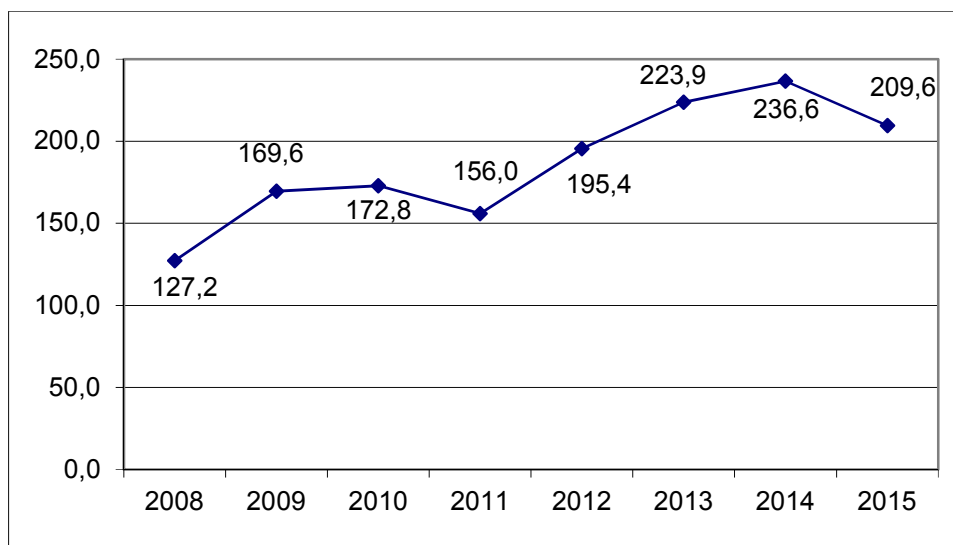


Рис. 2. Поступления от налога на игорный бизнес в бюджет Республики Беларусь в 2008-2015 гг., в процентах к 2007 г.

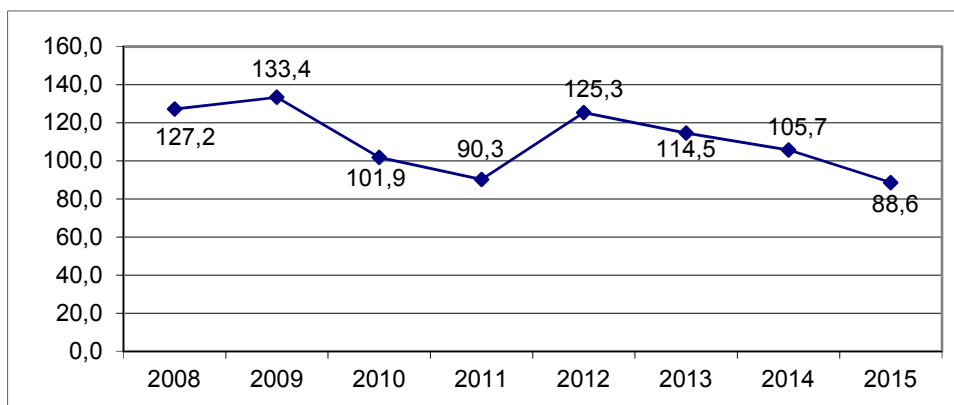


Рис. 3. Поступления от налога на игорный бизнес в бюджет Республики Беларусь в 2008-2015 гг., в процентах к предыдущему году

В сети Интернет крайне большое распространение получил такой способ получения дохода как деятельность на рынке Форекс. Рынок Форекс (Forex, от англ. FOReign Exchange – зарубежный обмен) – это международный рынок обмена валют по свободным ценам [4, с. 44]. Объемы операций мирового валютного рынка постоянно растут, что связано с развитием международной торговли и отмены валютных ограничений во многих странах.

Его характерными привлекательными особенностями являются высокая ликвидность, 24-часовой режим работы, доступность (для выхода на рынок из любой точки мира требуется только компьютер с доступом в сеть Интернет), гибкое регулирование организации торговли, однозначность котировок, высокий размер кредитного «плеча» (маржи). Основными участниками рынка Форекс являются коммерческие банки, фирмы, осуществляющие внешнеторговые операции или зарубежные вложения активов, центральные банки, валютные биржи и брокерские компании. Тем не менее, частные лица также могут быть участниками рынка.

Физические лица проводят широкий спектр торговых операций в части зарубежного туризма, переводов заработной платы, пенсий, гонораров, покупки и продажи наличной валюты, а также со спекулятивными целями. Так как относительно малый объем имеющихся у физического лица денежных средств не позволяет ему самостоятельно совершать операции на международном валютном рынке, оно должно воспользоваться услугами специализированной компании – форекс-брокера. При этом имеет место т.н. маржинальная торговля: брокер предоставляет своим клиентам кредитное «плечо», которое является, как правило, очень большим (например, 1:100, то есть клиент, внося залог в размере 1000 долларов, может осуществлять операции на сумму 100000 долларов). С одной стороны, это позволяет клиентам получать большие доходы от положительной курсовой разницы при относительно небольших вложениях, с другой – существенно увеличивает риски потери из-за отрицательной курсовой разницы всех средств, внесенных на счет брокера. Стоит отметить, что клиент не может войти в долги перед брокером: как только размер убытков достигает суммы страхового депозита, брокер автоматически закрывает все сделки клиента, тем самым предотвращая возникновение задолженности.

Масштабы распространения рынка Форекс подтверждаются, например, тем, что в Российской Федерации, по данным «Интерфакс-ЦЭА», совокупный среднемесячный оборот по счетам Forex-компаний в 2015 г. составил \$330 млрд, что в два раза превышает вклады физлиц в Сбербанке [5]. Средний размер клиентского депозита в России в 2015 г. составил \$1 тыс. 80% российского рынка в этом же году пришлось на долю крупнейших Forex-дилеров, а число клиентов Forex-дилеров выросло на 15% по сравнению с 2014 г. В Беларуси рынок Форекс долгие годы никак не регулировался. Такое положение вещей несло ряд негативных последствий как для самих форекс-компаний и их клиентов, так и для государства: белорусы вынуждены были обращаться к иностранным форекс-брокерам и перечислять средства (маржинальное обеспечение) в иностранные банки, что создавало дополнительные риски, такие как дополнительные судебные издержки, отток капитала из страны, недополучение средств государственным бюджетом. Позднее была принята соответствующая нормативно-правовая база, а Национальный банк назначен регулятором деятельности форекс-компаний.

Документом, регулирующим рынок Форекс в Беларуси, в настоящее время является Указ Президента Республики Беларусь от 4 июня 2015 г. № 231 «Об осуществлении деятельности на внебиржевом рынке Форекс». Согласно п. 20 этого Указа до 1 марта 2019 г. освобождаются от подоходного налога с физических лиц доходы, полученные физическими лицами по заключенным с форекс-компаниями, банками, небанковскими кредитно-финансовыми организациями соглашениям. При этом имеются в виду только те форекс-компании, которые зарегистрированы в Республике Беларусь и включены Нацбанком в реестр форекс-компаний. Лица, пользующиеся услугами иностранных брокеров, как и в случае с онлайн-казино, должны уплатить подоходный налог с полученных из-за границы денег по ставке 13%.

В том же 2015 г. Форекс стал регулироваться и в России, где были внесены соответствующие изменения в Федеральный закон «О рынке ценных бумаг». Несмотря на это, российские обозреватели [5] отмечают, что почти все форекс-компании, которые имеют сеть партнеров в России, работают с сомнительными зарубежными банками, и клиенты по-прежнему принимают на себя достаточно высокие риски. Эта проб-

лема касается и таких лидеров рынка Forex, как «Альпари», Forex Club и TeleTrade, на долю которых в 2015 г. приходилось 60% активных клиентов (278 тыс. чел.) и 57% совокупного оборота (\$189 млрд). В большинстве случаев форекс-компании работают с банками в офшорах, которые слабо регулируются и не имеют кредитных рейтингов.

В России проект создания системы регулирования и контроля деятельности форекс-дилеров на момент написания статьи все еще находится в стадии реализации. Ориентировочный срок завершения – август 2016. Несмотря на то, что официально осуществлять деятельность на рынке Форекс в России могут только дилеры, имеющие соответствующую лицензию Центрального банка, в настоящее время эту лицензию имеют только 3 субъекта хозяйствования [6]. В значительно меньшей по размерам Беларуси, для сравнения, лицензию форекс-компаний, по данным Национального банка, по состоянию на 28.07.2016 г. получили 6 юридических лиц.

Таким образом, можно заключить, что в Беларуси процесс включения форекс-компаний в правовое поле происходит быстрее и эффективнее, чем в России. По мнению авторов, причиной этого расхождения является тот факт, что в нашей стране Указом № 231 зарегистрированным форекс-компаниям и их клиентам предоставлены дополнительные временные льготы соответственно по налогу на прибыль и подоходному налогу.

Тем не менее и в Беларуси построение системы регулирования рынка Форекс еще далеко от завершения, и имеются различные пути ее дальнейшего совершенствования. Для их выявления целесообразно обратиться к опыту стран с более развитым финансовым рынком, например, США.

Регулятором рынка Форекс в США выступает Комиссия по фьючерсной торговле товарами, большую работу по разработке правил торгов, условий предоставления брокерских услуг и решению конфликтных ситуаций проводит также неправительственная Национальная фьючерсная ассоциация. Достаточно жесткие требования, установленные американским регулятором для форекс-компаний (уставный капитал от 20 млн долларов, взносы в страховые фонды для выплат клиентам обанкротившихся компаний, запрет на предоставление кредитного плеча больше 50/1), позволили значительно снизить уровень мошенничества на рынке Форекс и усилить защищенность трейдера. Отрицательным побочным эффектом стало снижение конкуренции, так как выполнить требования могли только достаточно крупные фирмы.

Большая часть американских брокеров не рассчитывает величину подоходного налога для трейдеров-физических лиц, и им следует сделать это самостоятельно. В США трейдер-физическое лицо по умолчанию попадает под §988 Кодекса США, согласно которому оно может применить налоговый вычет в размере понесенных убытков на рынке Форекс. Однако по закону трейдер может отказаться от налогообложения по правилам §988 и выбрать обложение в соответствии с §1256 (сделать выбор он должен до начала соответствующего налогового периода). Данный параграф позволяет трейдеру воспользоваться т.н. «правилом 60/40», суть которого заключается в том, что 60% дохода трейдера облагается по значительно более низкой «долгосрочной» ставке (конкретная величина ставки

зависит от размера дохода), а остальные 40% – по более высокой «краткосрочной». Недостаток налогообложения по правилам §1256 для трейдера состоит в том, что размер убытков, которые можно принять в качестве налогового вычета, ограничен суммой полученного дохода на рынке Форекс (оставшуюся сумму убытков можно вычесть в следующем году), в то время как § 988 позволяет вычесть сразу всю сумму убытков, что может быть использовано для уменьшения налоговой базы подоходного налога по другой деятельности. Как правило, если по результатам налогового периода трейдер имеет чистую прибыль, налогообложение по § 1256 является для него более выгодным, а если чистый убыток, то более выгодными становятся условия § 988.

Таким образом, следует признать, что в США вопросы налогообложения доходов физических лиц, полученных на рынке Форекс, значительно более проработаны, чем в Республике Беларусь. Наиболее важным элементом, не предусмотренным белорусским законодательством, является возможность применения налоговых вычетов в размере суммы понесенного убытка.

Следующей рассматриваемой группой Интернет-доходов являются доходы от предпринимательской деятельности в глобальной сети. К этой группе доходов относятся доходы от деятельности, которая в соответствии со ст. 1 Гражданского кодекса признается предпринимательской. К таким доходам относятся, например, фриланс (англ. «свободное копье») – выполнение работ, оказание услуг гражданам-фрилансерами по заказам организаций, индивидуальных предпринимателей, физических лиц с помощью компьютерной техники с последующей передачей результата работы, услуги посредством сети Интернет.

Наиболее распространенными видами фрилансерской деятельности являются создание программного обеспечения, рекламных и поисковых сайтов, переводов текстов с иностранных языков, консультирование по учебным дисциплинам, написание рекламных текстов (копирайтинг).

Фрилансеры могут осуществлять поиск заказчиков как самостоятельно, так и с использованием специализированных сайтов, т.н. «бирж».

В настоящее время использование услуг фрилансеров получает все большее распространение. Их конкурентным преимуществом является отсутствие необходимости заключения длительных контрактных обязательств, затрат работодателя на социальные нужды.

Фрилансерам чаще всего следует регистрироваться в качестве индивидуальных предпринимателей и в зависимости от конкретного вида осуществляемой деятельности уплачивать налог либо по общей или упрощенной системе налогообложения, либо единый налог.

Значение фриланса, в том числе и с использованием сети Интернет, можно показать, проанализировав динамику доли самозанятых без наемных работников в 28 странах Европейского союза по данным Евростата. По европейской методологии к самозанятым относятся владельцы некорпоративных предприятий (например, индивидуальные предприниматели), надомники и некоторые другие категории лиц [7]. По мнению авторов, обоснованным можно считать предположение о том, что данные о фрилансерах содержатся в показателях численности тех самозанятых, которые в соответствии с Международной стандартной

классификацией профессий относятся к группе «Специалисты в разных областях деятельности», так как именно в ней учитываются разработчики программного обеспечения, переводчики, дизайнеры, репетиторы, журналисты и прочие категории профессий, распространенные среди фрилансеров [8, с. 79].

Динамика доли самозанятых-специалистов без наемных работников в среднегодовой численности экономически активного населения в целом по 28 странам Евросоюза представлена на рис. 4.

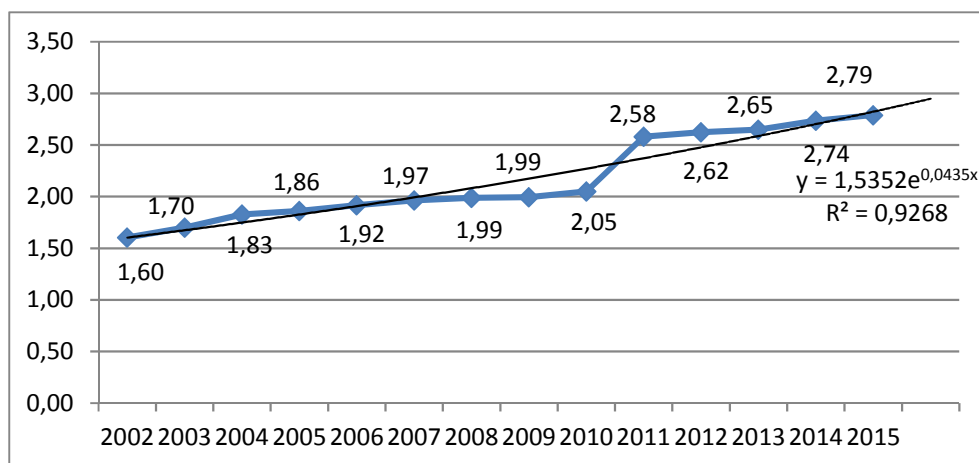


Рис. 4. Доля самозанятых-специалистов в разных областях деятельности в среднегодовой численности экономически активного населения в целом по 28 странам Европейского союза в 2002–2015 гг., в процентах

Примечание. Источник: собственная разработка на основе [7].

Как показывает представленный график, на протяжении рассматриваемого периода в Евросоюзе наблюдается достаточно ярко выраженная положительная динамика доли самозанятых-специалистов, особенно начиная с 2011 г. В среднем она возросла на 4,4 пр. п. ежегодно, в то время как удельный вес самозанятых без наемных работников в целом увеличился каждый год в среднем только на 0,4 пр. п.

В 2015 г. доля самозанятых-специалистов выросла в 1,74 раза по сравнению с 2002 г. Удельный вес самозанятых без наемных работников в целом, для сравнения, увеличился за тот же период всего лишь в 1,06 раза, то есть на 6%.

Выявленный опережающий рост доли самозанятых-специалистов относительно самозанятых в целом, по всей видимости, связан с увеличением степени проникновения компьютерных технологий и глобальной сети Интернет в перечисленные ранее профессии.

Авторами в результате проведенных исследований было обнаружено, что динамика доли самозанятых-специалистов в Евросоюзе весьма точно описывается с помощью экспоненциальной функции: величина достоверности аппроксимации составила 92,6%. Это экспоненциальное уравнение тренда также представлено на рис. 4. Оно позволяет дать прогнозную оценку изучаемой доли методом экстраполяции. Так, по расчетам авторов, в 2016 г. доля самозанятых-специалистов в среднегодовой численности экономически активного населения составит 2,95% (цепной темп прироста равен 5,7%), в 2017 г. — 3,07% (+4,4%), в 2018 г. — 3,22% (+4,5%). Таким образом, предположение о дальнейшем существенном росте доли самозанятых-специалистов и, соответственно, значения фриланса в экономике развитых стран является научно обоснованным. Кроме того, учитывая общее для Евросоюза и нашей страны влияние факторов

научно-технического прогресса, это предположение можно распространить и на Республику Беларусь.

Таким образом, европейским странам, в том числе и Беларуси, уже сейчас следует приступить к разработке трудового и налогового законодательства, адаптированного под особенности работы фрилансеров дома при помощи сети Интернет с заказчиками со всего мира.

В результате проведенного исследования Интернет-доходов физических лиц и их источников, тенденций, проблем и зарубежного опыта можно сформулировать следующие выводы:

- Получение доходов в сети Интернет приобретает все большие масштабы как в мире, так и в Беларуси, в связи с чем необходима правильная организация их государственного регулирования и налогообложения, а также статистического учета. Подтвердила свою эффективность политика предоставления налоговых и иных льгот как получателям, так и компаниям-источникам этих доходов в целях вовлечения их в национальное правовое поле и вывода капиталов из оффшоров.

- Целесообразно внести изменения в законодательство Республики Беларусь, которые дадут однозначную правовую оценку организации онлайн-казино на территории страны, что позволит в перспективе остановить замедление роста доходов бюджета от налога на игорный бизнес.

- В целях дальнейшей либерализации регулирования внебиржевого рынка Форекс после истечения налоговых льгот в 2019 г. целесообразно введение налоговых вычетов на сумму убытков от сделок на этом рынке, как реализовано в США. Возможно также установление ограничения данного вычета в размере сумм дохода от сделок на Форекс, полученного в данном налоговом периоде.

– Целесообразно введение в законодательство понятий «Интернет-доходы» и «фрилансер», которое позволит учесть особенности деятельности в данной сфере при ее налогообложении.

Список использованных источников

1. Социальное положение и уровень жизни в Республике Беларусь: статистический сборник / Национальный статистический комитет Республики Беларусь; [редкол.: И.В. Медведева (пред.) и др.]. – Минск, 2016. – 386 с.

2. Официальный сайт Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nalog.gov.by/ru/confer/view/nalogovaja-sistema-belarusi-tekuschee-sostojanie-i-perspektivy-20411>. – Дата доступа: 18.07.2016.

3. Национальные счета – годовые данные [Электронный ресурс] / Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/makroekonomika-i-okruzhayushchaya-sreda/natsionalnye-scheta/godovye-dannye_11. – Дата доступа: 19.07.2016.

4. Мандрусов, Е. Развитие рынка Форекс в Беларуси [The development of the Forex market in Belarus] / Е. Мандрусов, Ж. Кулакова // Банковский вестник. – 2015. – №8. – С. 44-47.

5. Титова Ю. Среднемесячный оборот рынка Forex превысил вклады Сбербанка в два раза [Average Forex market turnover exceeded Sberbank deposits twice] / Ю. Титова // РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rbc.ru/finances/23/03/2016/56f15a1a9a7947842d89217a>. – Дата доступа: 21.07.2016.

6. Рынок ценных бумаг и товарный рынок [Электронный ресурс]. / Центральный банк Российской Федерации. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/finmarkets/?PrtId=sv_secug. – Дата доступа: 24.07.2016.

7. Официальный сайт статистической службы Европейского союза [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ec.europa.eu/eurostat>. – Дата доступа: 23.07.2016.

8. International standard classification of occupations: ISCO-08 / International Labour Office. – Geneva: ILO, 2012. – 433 p.

С. І. Гриценко

д-р екон. наук

ДВНЗ «Приазовський державний технічний університет», м. Маріуполь

**МОЖЛИВОСТІ МАРКЕТИНГУ ТА ЛОГІСТИКИ
В СТАЛОМУ РОЗВИТКУ РЕГІОНІВ УКРАЇНИ**

Постановка проблеми. Відродження та сталий розвиток регіонів залежать від конкурентних переваг раціонального використання ресурсів в їх взаємодії з доквіллям для задоволення потреб сучасності за умови, що вони не ставитимуть під загрозу здатність майбутніх поколінь задовольняти свої потреби. До питання конкурентоспроможних переваг країн через призму конкуренції, як важливої рушійної сили розвитку, що включає сегментовані ринки, диференційовані продукти, технологічні відмінності, а також економію, обумовлену зростанням масштабу виробництва, створюють певні цінності для своїх клієнтів на відповідному рівні звертався й М. Портер [1, с. 215]. Розвиток може бути сталим, коли конкурентні переваги враховують не лише економічні, а й соціальні та екологічні його аспекти. Конкурентоспроможним перевагам в сталому розвитку регіонів сприяють маркетинг і логістика. Маркетинг і логістика, що взаємодіють, на рівні регіону передбачають відповідно: вивчення виниклого попиту або формування його, забезпечення просування товарного потоку споживачеві, оптимізуючи витрати на кожній ділянці руху товару.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Сталому розвитку регіонів присвячені такі дослідження, в яких структура економіки держави і регіонів має велике значення для збалансованого розвитку, національного та регіонального господарства, їх ефективного та стабільного зростання [2, с. 45]. Нерівномірність соці-

ально-економічного розвитку регіонів і країни в цілому не тільки підриває основи сталого розвитку регіональної і національної економіки, створюючи ситуацію протистояння, конфлікту і забезпечуючи умови для процвітання злочинності, але й заперечує демократичний принцип, на якому ґрунтується рівноправність людей [3, с. 5]. Діагностика розвитку регіону як економічної системи покликана ідентифікувати виділені параметри процесів раціонального розміщення і територіальної організації (форм і способів) продуктивних сил, а також окремі елементи (підсистеми), можливі екстремальні ситуації при взаємодії підсистем, визначивши причини їх відхилення від заданих величин (нормативних, еталонних або середніх) розвитку [4, с. 18]. Потребує подальших досліджень використання інструментів маркетингу та логістики в сталому розвитку регіонів.

Мета наукової статті – обґрунтування можливостей маркетингу та логістики в сталому розвитку регіонів України.

Результати дослідження. Розвиток регіонів з представленими на них компаніями і їх постачальниками, ринковими посередниками, покупцями, конкурентами і громадськістю в цілому здійснюється під впливом чинників макросередовища, які формують можливості і погрози, як для ринкових суб'єктів, так і для самих регіонів. В умовах впливу на регіони країни, компанії і споживачів, що знаходяться на їх території, глобальних сил необхідно здійснювати моніторинг ос-