

**Тумакова С.В.**

## **РЫНОК РАБОЧЕЙ СИЛЫ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ УКЛАДЫ**

Рынок рабочей силы в своем развитии определяется эволюцией производительных сил общества, которая обуславливает совершенствование предметов и орудий труда, рабочей силы каждого отдельного производителя и совокупной рабочей силы в целом, накоплением опыта, умений, навыков преобразования продуктов природы на основе знаний об этом процессе, то есть путем прогресса в области технологий.

На протяжении последних веков в истории развития основополагающих технологий прошло пять волн, каждая из которых сформировала определенный тип технологического уклада, каждый из них обуславливал и соответствующую оптимальную для данного этапа развития общественного производства экономическую форму хозяйствования (отношения собственности, а также непосредственно форму организации хозяйства – натуральное, товарное).

Первый технологический уклад (1785-1835г.г.) основывался на новых технологиях в текстильной промышленности, а также на использовании энергии воды. Для него были характерны следующие особенности рынка рабочей силы.

Во-первых, начался рост спроса на рабочую силу с определенными навыками к конкретному виду труда, так как началось использование машин, обслуживание которых требовало определенных знаний и умений. Рост спроса имел место и потому, что взаимодействие человек – машина в массовом масштабе, а именно такие процессы имеют существенное значение для экономики, только начало развиваться, что означало и начало массового производственного травматизма – люди часто теряли свою способность к труду. Кроме того, для этого периода развития человечества была характерна небольшая средняя продолжительность жизни человека. Развитие промышленности набирало темпы, население страны увеличивалось медленнее, та часть населения страны, которая отказывалась от традиционного патриархального образа жизни, связанного с сельским хозяйством, росла еще медленнее.

Во-вторых, использование машин в общественном производстве в определенной степени облегчило процесс труда, стало возможным использование не только мужского, но и женского, и детского труда. Это расширило демографические рамки спроса на рабочую силу – возник спрос на труд женщин и детей, то есть на женскую и детскую рабочую силу. Экономической основой этого спроса была относительная дешевизна женской и детской рабочей силы. Вовлечение женского труда в общественное хозяйство в значительной степени увеличило такой ресурс развития производства, как совокупная рабочая сила.

В-третьих, начавшаяся с широким применением машин и энергии воды интенсификация производства сделала актуальными проблемы приспособления работников к интенсивному труду, а также повышения уровня своей квалификации, накопления определенных навыков работы. Это стало основой для профессиональной определенности рабочей силы, закрепления ее за соответствующими видами деятельности.

В-четвертых, начали формироваться производственные конкурентные преимущества той рабочей силы, которая владела определенной профессией, что постепенно становилось экономической основой ее экономической ренты, как собственников редкого производственного ресурса – высококвалифицированной рабочей силы в определенной профессии.

Для общественного хозяйства с доминированием первого технологического уклада характерно обособление экономических интересов всех и каждого экономического субъекта на основе частной собственности на условия и результаты производства. В связи с тем, что для организации хозяйственной деятельности уже требовался значительный стартовый капитал, то существовала объективная основа для закрепления социально-экономических ролей и функций на рынке рабочей силы. Так те, кто располагал достаточными средствами для приобретения необходимой техники, становились покупателями рабочей силы, определяли спрос на нее, те же, у кого их не было, представляли собой продавцов рабочей силы.

Второй технологический уклад (1830-1890г.г.) был связан с развитием железнодорожного транспорта и механизацией производства практически всех видов продукции на базе использования парового двигателя. Наряду с мелкими фирмами развивались крупные предприятия с числом рабочих мест более тысячи, появлялись новые формы предпринимательства, возникала масса акционерных обществ. Механизация производства значительно повысила производительность труда, предъявила к рабочей силе требования нового качественного уровня, что обусловило рост профессионализма последней. Началась концентрация производства, следствием которой стало ускоренное насыщение локальных рынков производимой продукцией. Рост предложения товаров без соответствующего роста доходов подавляющей части потребителей приводил к нарушениям равновесия на товарном рынке, проявлением чего стали экономические кризисы в промышленно развитых странах. Одной из важнейших черт экономического кризиса было и остается появление «лишней» рабочей силы – безработицы.

Новым ресурсом дальнейшего прогресса общества, созданным вторым технологическим укладом, стало развитие железнодорожного транспорта, который сделал технически, практически и экономически возможным перемещение в пространстве значительных партий товаров; капитала – станков, машин, оборудования, сырья, материалов; рабочей силы. Это перемещение, с одной стороны, позволяло осуществлять оптимизацию продвижения созданных товаров от производителя к потребителю, распределения продукции по локальным рынкам; с другой стороны – оптимизировать размещение производительных сил не только с точки зрения критериев наличия благоприятных природных условий хозяйствования, но и в соответствии с приобретенными, сформированными экономическими преимуществами того или иного региона.

Развитие железнодорожного транспорта позволило в определенной степени ослабить действие противоречия между спросом на товары и их предложением путем географического, пространственного расширения масштабов локальных, региональных рынков. На этой технической основе общество получило возможность сформировать единые национальные рынки в макроэкономическом масштабе, а в перспективе и мировой рынок. Это в свою очередь создало такой новый экономический ресурс дальнейшего развития предприятий – производителей продукции, как возможность увеличения своих доходов за счет расширения масштабов производства, которое, в свою очередь, требовало дополнительной рабочей силы, следовательно, увеличивало спрос на нее. Устойчивой тенденцией в общественном хозяйстве стало возрастание роли и значения крупных предприятий, особенно в отраслях, связанных с производством средств производства.

Объективная потребность в крупных предприятиях и технико-технологическая возможность их создания потребовали развития и экономической основы их существования и функционирования и, прежде всего, отношений собственности – стало реальностью объединение объектов собственности различных лиц в рамках одного экономического субъекта, начали приобретать массовый характер процессы создания коллективной формы собственности и на ее основе – хозяйственных обществ. Одной из доминирующих форм хозяйственных обществ стало акционерное общество, которое могло использовать исключительно благоприятный экономический механизм привлечения инвестиционных ресурсов от большого количества инвесторов – механизм продажи за реальные деньги (наличные или безналичные) элементов фиктивного капитала – ценных бумаг. Благодаря этому механизму общество смогло разрешить (разрешает и в настоящее время) противоречие между ограниченными возможностями каждого отдельного собственника в сфере инвестирования средств в развитие крупных предприятий, определяющих научно-технический, технологический, экономический прогресс общества, и объективной необходимостью обеспечения развития таких предприятий для самого общества, как условия, реализующего эти виды прогресса.

Это противоречие имеет и социальное содержание. С одной стороны, каждый отдельный частный собственник располагает ограниченными возможностями по созданию новых рабочих мест. С другой стороны, постоянно растут потребности общества в новых рабочих местах в связи с увеличением потребностей в различных материальных и нематериальных благах, что требует расширения масштабов производства, а также по причине увеличения предложения рабочей силы – увеличивается продолжительность жизни людей в процессе развития цивилизованности общества, растет численность населения земного шара, особенно той его части, которая вынуждена искать работу.

Появление акционерных обществ в определенной степени позволило объединить, прежде всего, финансовые средства многих собственников для создания новых рабочих мест. Таким образом, второй технологический уклад стал той производственно-технической средой, которая привела к формированию нового экономического ресурса, дальнейшего прогресса общества – коллективного инвестирования средств в экономику страны, создание новых рабочих мест, в увеличение спроса на рабочую силу. Существование акционерных обществ в широких масштабах свидетельствовало и о том, что социально-экономические условия развития на базе второго технологического уклада объективно привели к созданию предпосылок для объединения экономических интересов различных экономических субъектов на основе объединения объектов частной собственности. Начал формироваться единый коллективно-общественный экономический интерес. Необходимо подчеркнуть, что носителями этого интереса были не только покупатели рабочей силы, но и ее продавцы в случае покупки ими акций предприятий. В дальнейшем этот интерес станет основой национальных экономических интересов.

Кроме этого, новая технико-технологическая среда, а также коллективная форма собственности, прежде всего собственность акционеров, создали объективную основу для развития демократических начал в отношениях управления объектами собственности, так как высшим органом управления акционерным обществом является общее собрание (конференция) акционеров. К процессу управления стало привлекаться большое количество людей. Позже повышение ответственности за принятие управленческих решений приведет к формированию нового самостоятельного вида профессиональной деятельности – управленца-менеджера, что будет означать дальнейшую профессиональную дифференциацию спроса на рабочую силу.

Второй технологический уклад создал экономические предпосылки для появления новых черт в социально-экономическом содержании и значении работающих по найму. Так, развитие акционерного капитала на определенном этапе для максимального расширения круга инвесторов-акционеров привело к эмиссии ценных бумаг, прежде всего акций мелкого достоинства – номинальной стоимостью, доступной самому широкому кругу покупателей. Такие акции стали покупаться и наемными работниками. Более того, на некоторых предприятиях контрольный пакет акций начал накапливаться именно у таких акционеров. В США акционерные общества, контрольный пакет акций которых находится в руках их работников, имеют особое обозначение – «PLC». Процесс приобретения акций предприятий работающими по найму начал изменять их социально-экономический статус: они становились не только носителями рабочей силы, но и собственниками средств производства.

Соединение в одном лице рабочей силы и собственника (даже в ограниченном проявлении отношений собственности – так, каждый отдельный акционер, владеющий малым пакетом акций, не мог реализовать все права собственника: управлять объектами собственности, продать их, использовать по своему разумению в своих интересах) объективно привело к началу соединения экономических интересов работника и собственника. Так, если экономический интерес рабочей силы концентрируется в работной плате, а соб-

ственника – в прибыли, то акционирование приводит к возрастанию роли дохода экономического субъекта. Доход – это явление, которое интегрирует заработную плату и прибыль, становится основой для формирования нового социально-экономического ресурса дальнейшего развития общественного производства – единого экономического интереса и работников, и собственников предприятия в увеличении его дохода.

Кроме того, приобретение акций работающими по найму на предприятии приводит к появлению экономической заинтересованности рабочей силы в наличии и увеличении прибыли, так как прибыль – это источник дивидендов при ее распределении и условие роста доходов в будущем при использовании ее для финансирования развития предприятия. Таким образом, начинают формироваться предпосылки для разрешения антагонистических противоречий между носителями, экономический интерес которых концентрируется в заработной плате, и носителями, интерес которых выражается прибылью. Тем самым закладываются основы для возможности в последующем цивилизованных отношений социального мира в обществе.

Третий технологический уклад (1880-1940г.г.) базировался на использовании в промышленном производстве электроэнергии, развитии тяжелого машиностроения и электротехнической промышленности, на новых открытиях в области химии и развитии химического комплекса. Получили развитие монополии – картели, синдикаты, тресты, мелкие компании поглощались крупными, в последних появился слой руководителей среднего звена. На рынке господствующее положение заняли монополии и олигополии, при этом государство либо осуществляло контроль, либо полностью владело естественными монополиями и предоставляло общественные блага. Происходила концентрация банковского и финансового капиталов.

Масштабы и сложность производственных процессов достигли таких размеров, что для обеспечения их эффективности потребовалась оптимизация и методов их осуществления. Одним из таких методов стало конвейерное производство, в основе которого были:

- расчленение процесса физического труда и его организации на составные части, максимальное разделение труда, специализация;
- установление каждому работнику научно обоснованного дневного задания и методов его выполнения;
- рациональное размещение оборудования и рабочих мест по ходу технологического процесса, широкое применение высокопроизводительного специального оборудования, инструментов и приспособлений;
- выбор наиболее оптимальных путей перемещения материалов внутри предприятия и цехов, механизация транспортных операций;
- подбор, обучение и расстановка рабочих на те рабочие места, где они могут принести наибольшую пользу;
- планирование и подготовка работы;
- регламентированный ритм производства продукции.

Появление и расширение области действия третьего технологического уклада начало предвещать качественно новый уровень требований к рабочей силе: формировался устойчивый спрос на квалифицированную, профессионально пригодную ее часть, рабочую силу, имеющую высокую общеобразовательную и специальную подготовку. Конвейеризация производства способствовала резкому повышению темпа, интенсивности и напряженности труда рабочих при изнурительной одновременной монотонности их труда. Конвейерный метод организации производства поставил рабочих в крайне жесткие условия. Значительно увеличился спрос на наемных работников организовывать производственные процессы и управлять ими. Этот спрос стал основой для преодоления устойчивого социального закрепления рабочей силы только за одной социально-экономической ролью-функцией – исполнителя какой-либо производственной операции. Наиболее квалифицированные, подготовленные, опытные работники, обладающие организаторскими способностями, двигались по социальной лестнице вверх: становились управленцами, менеджерами. На них существовал на рынке рабочей силы устойчивый спрос.

Управленцы, менеджеры начали представлять собой особый элемент рабочей силы, ее элиту, что было обусловлено такими процессами:

- заработная плата этих работников была существенно выше, чем у всех остальных, позволяла качественно повысить уровень жизни этого слоя, изменить образ жизни;
- кроме заработной платы они принимали участие в перераспределении и присвоении части прибыли, что означало изменение экономической сущности этой категории работающих по найму – уже не только наемная рабочая сила, но и экономические субъекты, получающие вознаграждение за свою деятельность частью прибыли, следовательно, выступающие как предприниматели;
- управляя объектами собственности, менеджеры реально становились активными участниками отношений собственности;
- именно от деятельности менеджеров все в большей степени зависело превращение факторов производства в капитал – если они умели и знали, как оптимально организовать использование имеющихся ресурсов, то предприятие процветало, если нет, то разорялось.

Мощные процессы монополизации экономики развитых стран объективно привели к началу определенной организации рынка рабочей силы самой рабочей силой – начали формироваться профессиональные союзы для защиты интересов работающих по найму. В некоторых случаях монополии использовали последнее как средство в монополистической борьбе против конкурентов. Одним из проявлений монополистической конкуренции становится борьба за высококвалифицированную рабочую силу.

Объективная необходимость в высококвалифицированной рабочей силе со стороны общественного производства и невозможность финансирования ее подготовки только средствами самой рабочей силы, привели к формированию общественной потребности и в таком общественном благе, как доступности получения образования всеми слоями населения страны. К финансированию этих процессов подключается государство, привлекаются общественные организации, различные фонды. Образование начинает играть роль социального лифта, поднимающего человека вверх по социальной структуре общества.

Во времена доминирования третьего технологического уклада в экономике развитых стран начало ускоренными темпами углубляться противоречие между ростом результативности труда работающих по найму на основе значительного развития материально-технической и технологической базы производства и отставанием от него заработной платы основной части работающих. Развитие этого противоречия стало одним из факторов, обусловившим развитие экономической несбалансированности основных макроэкономических пропорций, рынков, что проявилось в экономических кризисах этого периода времени. Нарушались требования существования эффективного спроса на внутренних рынках стран, что дополнительно усугублялось господством протекционизма во внешнеэкономической политике государств этих стран.

Четвертый технологический уклад (1930-1990г.г.) ознаменовался дальнейшим развитием энергетики, в основном базирующейся на использовании нефти, нефтепродуктов и газа, средств связи, новых синтетических материалов. Строятся скоростные магистрали и аэропорты. Появились и получили широкое распространение компьютеры и программные продукты для них, радары, атом сначала использовался в военных целях, а затем в мирных. Все это в совокупности означало, что общественное производство приобрело качественно новые возможности:

- успехи в развитии энергетики позволили развивать такие отрасли хозяйства, которые требовали большого количества энергии и позволяли создавать новые виды продукции и производственного, и потребительского назначения;
- насыщение рынка нефтепродуктами позволило широкомасштабно развивать экономические виды транспорта, что в значительной степени позволило расширить связи между локальными рынками, способствовало продвижению товаров от производителей к потребителям;
- успехи химической промышленности в создании новых синтетических материалов позволили ослабить действие такого лимитирующего фактора экономического развития, как ограниченность природного сырья, материалов;
- создание и широкое распространение компьютеров стало основой для нового, более высокого уровня управления.

На этой основе общество создало массовое производство, которое обеспечило широкомасштабное производство самых разнообразных товаров; значительно снизило издержки производства на единицу полезного эффекта товаров массового потребления, что позволило устанавливать на них цены, доступные массовому покупателю, чем был обеспечен устойчивый высокий спрос на эти товары. Это, в свою очередь, обусловило рост производного от него спроса на рабочую силу. Развитие тяжелой промышленности, энергетики, транспорта и связи создало материально-техническую основу для реальности такого процесса – стало возможным оборудовать соответствующей техникой, обеспечить необходимыми материалами новые рабочие места.

Высокий технико-технологический уровень производства в рамках четвертого уклада позволил обеспечить соответствующий уровень производительности, результативности труда, что составило основу роста доходов общества в развитых странах во всех его формах: и заработной платы, и прибыли. Часть этих доходов стала использоваться для финансирования самозанятости. Наряду с тем, что на рынке господствует олигополистическая конкуренция, появляются транснациональные корпорации, осуществляющие прямые инвестиции на рынках различных стран, в развитых странах расширяются масштабы малого и среднего бизнеса, увеличивается количество людей, работающих обособленно, осуществляющих индивидуальную трудовую деятельность в соответствии с законодательством своих стран. Рабочая сила приобретает новые социально-экономические черты: она все больше становится особой формой капитала – человеческим капиталом.

Люди, имеющие способность к труду, навыки организации производственных процессов, осваивают и организацию хозяйственной деятельности обособленного экономического субъекта, создают уже не только необходимые обществу товары, оказывают соответствующие услуги, но и особый вид продукта, имеющий чрезвычайно важное социально-экономическое значение – рабочие места. Четвертый технологический уклад сделал возможным массовое передвижение людей по социальной лестнице рынка рабочей силы: работник – работодатель, что означает развитие подвижности социальных слоев общества.

Пятый технологический уклад начал формироваться с середины 80-х годов XX столетия и его основой стали достижения в области микроэкономики, информатики, биотехнологии, генной инженерии, новых видов энергии, в освоении космического пространства, спутниковой связи. На этой технологической основе начался переход от разрозненных фирм или даже транснациональных корпораций к единой сети крупных и мелких фирм, соединенных электронной сетью, осуществляющих тесное взаимодействие в области технологии, контроля качества продукции, планирования инвестиций, организации поставок по принципу «точно в срок».

Пятый технологический уклад создает объективные условия для трансформации большей части трудящихся из работников промышленности в работников интеллектуальной сферы. Фундаментальным призна-

ком общественного хозяйства, в котором господствует этот технологический уклад, является переориентация производства с создания материальных благ на предоставление услуг и выработку информации. К началу 80-х годов в США, а несколькими годами позже и в странах Западной Европы валовый продукт сферы интерперсональных услуг превзошел валовый продукт сферы материального производства. Темпы его прироста в первой половине 80-х годов так же превышали аналогичные показатели в сфере материального производства: во Франции – в 2 раза, в США и в Германии – в 6, в Англии – в 30 раз. Соответственно происходит и перераспределение занятости. Так, если в США с 1950 по 1993 года относительная численность занятых в сельском хозяйстве и лесоводстве сократилась в 5,2 раза, в добывающей промышленности – в 4 раза, в обрабатывающей индустрии – фактически вдвое, то в отличающихся высокой индивидуализированностью продукта отраслях вторичного сектора, таких, например, как строительство, а также в наиболее примитивных подотраслях третичного – транспорте, связи и складском хозяйстве – сокращении численности занятых не наблюдается; незначительный рост применяемой рабочей силы обнаруживается лишь в торговле. На этом фоне весьма впечатляющим выглядит рост числа работников в сфере личных, профессиональных и деловых услуг (с 20 до 35% от общего числа занятых), а также занятых в сфере финансов, страхования и операций с недвижимостью (с 3 до 12%).

Начинается новый, информационный способ развития общества, который имеет принципиально иную основу, являющуюся фундаментальной для повышения производительности общественного производства. Так, при аграрном способе развития источником растущего дохода общества было увеличение затрат труда и природных ресурсов (особенно земли), вовлеченных в производственный процесс, а также природной обеспеченности этими ресурсами. При индустриальном способе развития главный источник повышения производительности общественного труда заключается во введении новых энергетических источников и в способности децентрализовать использование энергии в процессах производства и распределения. Интересно отметить, что классик в области истории технологии Р. Дж. Форбс (1958) отметил, что в течение последних 250 лет пять великих новых источников энергии породили то, что часто называют Эпохой Машин:

- восемнадцатое столетие принесло паровой двигатель;
- девятнадцатое – водяную турбину, двигатель внутреннего сгорания и паровую турбину;
- двадцатое столетие – газовую турбину.

Это были мобильные источники энергии, благодаря чему они могли находиться там, где нужно было для производства и в необходимом размере.

В условиях нового, информационного способа развития источник производительности заключается в технологиях генерирования знаний, обработки информации и коммуникации. Необходимо подчеркнуть, что знания и информация являются критически важными элементами во всех способах развития, так как процесс производства всегда основан на некотором уровне знаний и на обработке информации. Однако специфическим для информационного способа развития является воздействие знаний на сами знания как главный источник производительности, результативности общественного хозяйства.

Каждый способ развития имеет также структурно детерминированный принцип функционирования, вокруг которого организованы технологические процессы: индустриальное общество ориентировано на экономический рост, то есть на максимизацию выпуска; информационное – на технологическое развитие, то есть на накопление знаний и более высокие уровни сложности в обработке информации. В связи с тем, что высшие уровни знания обеспечивают увеличение экономического эффекта на единицу вложений, именно постоянный поиск знаний и информации и характеризует технологическую производственную функцию при информационном способе развития.

Доминирование пятого технологического уклада в общественном хозяйстве обуславливает качественные изменения на рынке рабочей силы. К ним относятся:

1. Углубление преодоления отчуждения работников от средств производства, класс традиционных их собственников (буржуа) утрачивает монополию на них, обусловившую его господство в традиционном капиталистическом обществе. Преодоление отчуждения работника от средств производства происходит и в странах с доминированием государственной собственности, которая далеко не всегда и не автоматически обеспечивает реализацию отношений сохозяев всем членам общества. Этот процесс связан с такими изменениями, в результате которых при достигнутом уровне развития технологий к числу ограничивающих факторов относятся не земля, рабочая сила или капитал, а информация, в силу чего экономическая власть концентрируется в руках ее производителей. Необходимо отметить, что производство, передача, использование информации существенно отличаются от движения материальных потоков, от производства, распределения, обмена и потребления традиционных товаров и услуг. Так, для производства товаров в масштабах, позволяющих создать и присвоить достаточный для расширенного воспроизводства доход, требуется крупное машинное производство, располагающее значительными ресурсами – материальными, трудовыми, финансовыми. Для создания же новых информационных продуктов достаточно компьютера, подсоединенного к глобальным информационным сетям, и другого распространенного оборудования, обеспечивающего работу отдельного человека. Такое оснащение рабочего места, создающее возможности получения достаточного дохода, требует финансовых средств, которые доступны отдельному человеку – работнику. Финансирование личными средствами создания рабочего места самим работником делает его собственником средств производства. Таким образом, производитель наукоемкого, информационного продукта становится и собственником средств производства, на основе которых этот продукт создается.

2. Формирование интернационального спроса на рабочую силу и международного ее предложения, взаимодействие каждого локального, национального рынков рабочей силы с этими явлениями. Это связано с тем, что пятый технологический уклад еще более ускорил интернационализацию развития общества. Более того, наиболее быстро растущие области производства как раз по природе своей наднациональны или глобальны. В настоящее время самые перспективные области экономики гораздо менее, чем старые, связаны с национальной системой хозяйства. Дальнейшее развитие производительных сил с учетом перспектив космической индустрии, новых компьютерных технологий и использования Мирового океана обещает новые качественные изменения, которые лишь усилят их интернациональный характер. Интернационализация производительных сил обуславливает доминирование мирового рынка рабочей силы над национальным.

В дальнейшем материальной основой развития международных спроса и предложения рабочей силы будет углубление международного характера новых областей производства и видов деятельности, чему способствуют:

- быстрота распространения информации и возможность прямого общения людей, находящихся в любых местах планеты, причем в таком диалоге могут одновременно участвовать много собеседников;
- техническая свобода выхода в широкий эфир;
- многократный рост аудитории;
- разнообразие средств информации;
- доступность информации и все большая ее полнота по разным вопросам в масштабах мира или его ведущей части (например, международные каталоги открытий, изобретений);
- доступность компьютерной технологии и копировальных машин;
- создание и постоянное расширение системы международного дистанционного обучения всех желающих работать в современных коммуникационных сетях.

3. Резкое возрастание роли и значения качества рабочей силы, которая в полной мере становится человеческим капиталом, источником и условием производства и присвоения его собственником все возрастающих доходов.

4. Модификация социальных ценностей и изменение мотивации деятельности человека. Технологическое развитие общественного производства в конце XX столетия обеспечило значительный рост производительности, результативности труда, что стало в развитых странах основой для роста оплаты труда и иных видов доходов. Это, в свою очередь, обеспечило высокие стандарты потребления и формирование новых требований работников к процессу использования их рабочей силы. Так, с одной стороны, люди теперь предпочитают работать за меньшую заработную плату (при общем высоком ее уровне), если им удастся самореализоваться на рабочем месте, не выполнять рутинных операций, самостоятельно принимать решения и, в конечном счете, рассчитывать на культурный и профессиональный рост. Это в определенной степени дает основания говорить о том, что в трудовой деятельности работниками все в большей мере начинает отдаваться предпочтение творчеству. С другой стороны, формируется стремление у все большего числа людей посвящать как можно больше времени семье, участию в общественных организациях, самообразованию, занятиям спортом, приобщению к культурным ценностям. Это означает, что эффект дохода на рынке рабочей силы начинает вытеснять действие эффекта замещения свободного времени рабочим временем.

Пятый технологический уклад сделал лимитирующим фактором производства информацию и знания, которые имеют принципиально иную природу по сравнению с предыдущими объектами экономической власти: они более демократичны, чем земля или капитал. Это обусловлено следующим:

- земля и капитал ограничены, знания могут генерироваться и накапливаться безгранично;
- земля и капитал могут обеспечить ограниченное количество пользователей, знания доступны одновременно любому их числу;
- земля и капитал принадлежат, как правило, сильным и богатым, знания же доступны и слабым, и бедным.

В условиях современного научно-технического прогресса, развития средств связи, коммуникаций реальной становится утрата монополии на знания и распространение интеллектуальных технологий какой-либо ограниченной группы людей, определенного общественного слоя. Собственниками знаний, информации становятся практически все желающие их получить. Это означает «размывание» собственности на основной фактор общественного производства. Чрезвычайно важно при этом то, что объем этой собственности не отделяем от его носителя – человека, в том числе и рабочей силы.

В настоящее время для экономики Украины характерно наличие одновременно третьего, четвертого и пятого технологического укладов с преобладанием третьего и четвертого. Поэтому для нее характерны такие специфические черты:

- третий и четвертый уклады еще не исчерпали своего потенциала развития и поэтому способны успешно развиваться в дальнейшем;
- уклады мало связаны между собой технологически и поэтому практически не оказывают большого влияния друг на друга;
- наиболее современный технологический уклад – пятый – имеет крайне ограниченный рынок сбыта внутри страны: он возник и развивался только при поддержке государства и без нее начал разрушаться.

Технологическая многоукладность и слабые позиции пятого уклада обуславливают низкий уровень кон-

курентной способности товаров и услуг, производимых нашими предприятиями, в условиях открытой экономики – низкий спрос на них, следовательно, и низкий спрос на рабочую силу в стране. Сегодня технологическая многоукладность породила диспропорции и барьеры на пути экономического и социального развития страны. Для преодоления этого негативно действующего фактора необходима оптимальная промышленная политика государства.

### **Литература**

1. Иноземцев В. За пределами экономического общества: Научное издание. – М.: “Academia” – «Наука», 1998.
2. Кастельес Мануэль. Информационная эпоха. Экономика, общество и культура: Пер с англ. Под науч. Ред. О.И.Шкаратана. – М.: ГУ ВШЭ, 2000.