

Абляева А.С.

УДК 338.01

ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Экономические и правовые рычаги регулирования используются в различных сферах управления с целью создания благоприятных условий развития хозяйствующих единиц всех форм собственности, а также стимулирования организации и эффективного функционирования рыночной активности; создания мотивации производства; укрепления финансово-кредитной системы; стимулирования инвестиций и структурной перестройки; определения валютных курсов и т.п.

Теоретическим и практическим вопросам регулирования организационно-экономических механизмов повышения эффективности сельскохозяйственных предприятий и развития ценообразования в АПК посвящены труды П.Т. Саблука, В.П. Сытника, О.М. Шпичак и др. Позиции большинства из них совпадают в том, что «...ценовая политика в аграрном секторе должна основываться на свободном ценообразовании в сочетании с государственным регулированием и усилением антимонопольного контроля за ценами на материально-технические ресурсы, энергетические носители и услуги для товаропроизводителя» [1].

Система ценового регулирования аграрного сектора характеризуется сложной структурой, в связи с чем, ее оптимальное функционирование основано на принятии большой совокупности политических решений по установлению уровней поддержки, квот производства, а также соотношений каналов ценовой поддержки. Обобщение мирового опыта позволяет идентифицировать два таких канала: ссудная ставка и целевая цена, использующих принципиально разные экономические функции. Учитывая, что уровень ссудной ставки зависит от состояния рыночной конъюнктуры, тогда как уровень целевой цены определяется в зависимости от стандарта эквивалентности, можно сказать, что только прямые компенсационные платежи действительно характеризуются межотраслевой направленностью.

Исходя из логической структуры ценового регулирования, в перспективе систему ценовой поддержки аграрного сектора Украины можно представить как двухуровневую, т.е. направленную на одновременное достижение двух тождественных целей - стабилизации цен и обеспечения эквивалентности межотраслевого обмена, причем первая задача реализуется через механизм заемных цен, а вторая - через прямые компенсационные платежи (табл.1). Стабилизацию цен через ссудные ставки дополняют страховыми программами, объектом страхования которых являются доходы товаропроизводителей.

Таблица 1. Логика ценового регулирования через альтернативные механизмы.

Содержание регулирования	Механизм	
	рыночный	внерыночный
Стабилизация цен	Товарно-интервенционные операции с помощью заемных цен	Стабилизационные платежи в случае снижения цен ниже установленного уровня (страхование)
Обеспечение эквивалентности	Опасность постепенного роста излишков продукции и кризиса аграрной политики	Прямые компенсационные платежи без вмешательства в процесс рыночного ценообразования

На наш взгляд, одним из действенных механизмов повышения эффективности сельскохозяйственного предприятия является государственная инвестиционная политика. «Государственная инвестиционная политика - это деятельность государства, направленная на создание благоприятных нормативно-правовых и хозяйственных условий для инвестирования в основной капитал, формирование предприятиями и организациями необходимых финансовых средств для инвестиционного развития» [2].

Опыт стран ЕС, США, Канады, восточной и центральной Европы свидетельствует, что система рычагов государственного регулирования инвестиционного процесса в агропромышленном комплексе Украины должна включать рычаги прямого и косвенного воздействия (табл.1). Эффективность государственного регулирования заключается в том, чтобы разумно и взвешенно использовать эти рычаги экономической деятельности государства в процессе реализации экономической политики именно в тех исторических и национальных условиях, которые сложились.

Таблица 2. Рычаги государственного регулирования условий инвестиционного процесса в агропромышленном комплексе.

Рычаги государственного регулирования		
Прямые	Косвенные	
	Основные	Дополнительные
Финансирование инвестиций государственного и местного бюджетов	<ol style="list-style-type: none"> 1. Амортизационная политика 2. Налоговая политика 3. Кредитная политика 4. Ценовая политика 5. Регулирование участия инвесторов в приватизации 6. Регулирование инвестиционного процесса 7. Экспертиза инвестиционных процессов 8. Законодательное обеспечение прав инвесторов и их защита 9. Регулирования условий осуществления инвестиций за пределы страны 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Инновационная политика 2. Внешнеэкономическая политика 3. Индикативное планирование 4. Содействие реформам 5. Мероприятия по привлечению иностранных инвестиций

К сожалению, в Украине не задействованы ни один из перечисленных факторов, которые в экстремальных условиях стали основой деятельности правительства США. Более того, резкое сокращение

государственного регулирования трансформационных процессов, переоценка возможностей рыночного саморегулирования создали ситуацию, когда, «...ценовая, налоговая и финансово-кредитная политика государства превратилась из активного стимулятора проведения эффективных агропродовольственных реформ в мощную разрушительную силу производственного и рыночного потенциала» [3].

В контексте переходной, современной и перспективной модели аграрной сферы, ее нормального функционирования и развития можно выделить следующие направления аграрной политики государства.

1. Создание условий для формирования эффективного конкурентоспособного сельскохозяйственного производства. Объясняется это тем, что в современных условиях сельскохозяйственное предприятие, по сути, является финансовым донором других отраслей, в частности перерабатывающей промышленности и торговли.

2. Регулирование с помощью экономических рычагов посредством достижения экономических и социальных целей путем научно обоснованного влияния на формирование направлений развития экономики. Методы воздействия государства на социально-экономические процессы применяются в ценовом, денежно-кредитном, финансово-бюджетном и административном регулировании.

Таким образом, можно сделать вывод, что организационно-экономический механизм представляет собой совокупность экономических рычагов, стимулов и мероприятий, направленных на обеспечение динамичного и устойчивого развития сельскохозяйственных предприятий, которые основываются на сочетании факторов микро- и макроэкономической среды с учетом элементов государственного регулирования.

Источники и литература:

1. Саблук П. Т. Аграрная экономика и политика в Украине: итоги прошлого и взгляд в будущее: Аграрная экономика в условиях демократического государства : монография / П. Т. Саблук. – К. : ИАЕ, 2001. – Т. 1. – 484 с.
2. Сытник В. П. Трансформация АПК в рыночных условиях / В. П. Сытник. – К. : ИАЕ, 2002. – 518 с.
3. Шпичак О. М. Теоретические основы эквивалентного обмена в агропромышленном комплексе / О. М. Шпичак // Экономика АПК. – 2000. – № 9. – С. 3-10.

Азизов Г.С., Ельсукова Т.Ю.

УДК 658.155.2:658.114.3

ДИВИДЕНДНАЯ ПОЛИТИКА ОРГАНИЗАЦИИ: СУЩНОСТЬ И ПРЕДПОСЫЛКИ ФОРМИРОВАНИЯ

Актуальность обозначенной темы заключается в том, что в настоящее время распространенной организационно-правовой формой в предпринимательстве являются акционерное общество (АО), а формирование пропорций распределения прибыли, и оценка дивидендных выплат играет важную роль в финансовой деятельности субъекта хозяйствования.

В Украине в отличие от других организационно-правовых форм в АО инвесторам, не зависимо от размера и доли вложенного в уставный фонд средств, не только нормативно закреплены возможности получения дохода на вложения, но предоставлен широкий спектр действий по защите их прав и законных интересов. Также нивелированы возможности ущемления интересов мелких акционеров владельцами контрольного и значительного пакетов. Несмотря на это в силу несовершенства самого рынка ценных бумаг, как и впрочем, всего рынка страны, отсутствие достаточного количества и качества финансовых инструментов не позволяют эффективно использовать его возможности в обеспечении экономического роста.

Цель исследования – изучить и проанализировать современные подходы к формированию дивидендной политики, выделив ее как способ реализации предпочтений и интересов и обосновать зависимость выбора типа от условий экономического развития и менталитета акционеров.

Исследованность проблемы. Распределение прибыли, формирование дивидендной политики предприятий рассматриваются в трудах многих отечественных и зарубежных авторов, в частности: Бланка И.А., М.Гордона, Д. Линтнера, М. Миллера, Ф. Модильяни, А.М. Поддерегина, Дж. Уолтера. В них описаны основные подходы к формированию пропорций распределения прибыли, основные типы дивидендной политики. Однако данная проблема требует дальнейшего изучения и разрешения в условиях дефицита финансовых ресурсов.

Изложение основного материала. Основные рамки формирования отношений по начислению и выплате дивидендов в современной Украине в значительной степени определены законодательно[4]. Но во избежание корпоративных споров субъекту хозяйствования целесообразно разработать и принять Положение о дивидендах (далее - Положение). Данное Положение разрабатывается его советом, а принимается общим собранием участников. Он регламентирует порядок и условия выплаты дивидендов и не должен противоречить действующему законодательству. Законом обозначен размер капитала и его структура, при котором выплата дивидендов не допускается. Особенностью дивидендной политики АО является то, что нормативно допускается дифференциация размера и условий выплаты дивидендов на акции в зависимости от типа и класса акций. Это не предусмотрено в других организационно-правовых формах.