

Наименование расходов	Всего по городу Симферополю		Всего за АРК	
	Утверждено с учетом внесенных изменений	Доля в %	Утверждено с учетом внесенных изменений	Доля в %
к основным группам				
Субвенция из Государственного бюджета Украины .	127054,6	21,32	739948,3	28,9
ВСЕГО РАСХОДОВ:	595907,6	100	2 557 168,016	100

Рассмотрев расходы бюджета города Симферополь и сравнив, их с расходами бюджета Автономной Республики Крым мы наблюдаем различные доли расходов в утвержденных бюджетных планах. Итак, значительные расходы в городском бюджете были израсходованы на субвенции из Государственного бюджета Украины – 21,3%, на жилищно-коммунальное хозяйство -7,6%, на образование - 6,5% ,и расходы на государственное управление - 4,1%. А в бюджете АРК значительный удельный вес занимают расходы на Субвенция из Государственного бюджета Украины – 28,9%, образование - 17,7%, охрану здоровья - 16,6% и расходы на государственное управление - 6,1%

Проанализировав бюджет города Симферополя можно говорить о недостаточном уровне собственных доходов. Кроме того, распределения общегосударственных налогов, сборов и других обязательных платежей между государственным и городским бюджетам не обеспечивается собственными и закрепленными доходными источниками. Такой способ не обеспечивает формирования достаточной доходной базы бюджета Симферополя. Органы местного самоуправления не заинтересованы в увеличении доходов на своей территории. Поэтому, следует перейти к расщеплению поступлений от налогов путем закрепления за каждым уровнем бюджетной системы конкретных частей налога в пределах единой ставки налогообложения. [1].

Сфера «общего финансирования» остается еще очень широкой, городской бюджет перегружен финансовыми обязательствами, возложенными на него высшими органами власти без предоставления источников финансирования. В отличие от распределения источников прибыли, разграничение расходных полномочий, находятся практически вне нормативно-правовых регуляций.[2].

Сфера общего финансирования расходов города должна быть сокращена к минимуму за счет их оптимального использования. Перечень расходов, которые должны финансироваться из бюджета Симферополя, подлежит конкретизации. Финансовые обязательства должны закрепляться за соответствующим бюджетом и полностью финансироваться за счет собственных доходов. В таком случае все ступени власти будут иметь реальную бюджетную самостоятельность и ответственность по финансированию расходов на территориях.

Источники и литература

1. Григораши Т.Ф.Фінансові чинники формування місцевих бюджетів //Фінанси України. – 2001. –№5. – 62-64.
2. Андреева О.І. Пінчук С.В. проблеми реформування видаткової частини місцевих бюджетів // Економіст. – 2007. – № 6. – С. 60-62.

Васильковская Е.А., Нехайчук Ю.С.

УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ОАО «УКРТЕЛЕКОМ»

Актуальность темы исследования. Одной из важнейших составных частей системы управления финансами предприятия является управление дебиторской задолженностью. Современный этап экономического развития страны характеризуется значительным замедлением платежного оборота, вызывающим рост дебиторской задолженности на предприятиях. Поэтому важной задачей финансового менеджмента является эффективное управление дебиторской задолженностью, направленное на оптимизацию общего ее размера и обеспечение своевременной инкассации долга.

Методической основой поиска путей оптимизации дебиторской задолженности послужили труды российских и зарубежных авторов по проблеме организации расчетов между предприятиями за поставленную продукцию, товары или услуги, а именно, по вопросу управления дебиторской задолженностью.

Методологическая основа управления дебиторской задолженностью изложена в трудах следующих ученых: Бланка И. А., Зайцева Н.Л., Стояновой Е.С., Гридичиной М.В., Ендовицкого Д.А., Лиференко Г.Н. [2,6,10,4,5,9].

Проблемы, связанные с определением критерия эффективности управления дебиторской задолженностью изучены такими отечественными специалистами, как Агеева Н.А., Войко А.В., Ковалев В.В., Ефимова О.В. [1,3,8,6].

Для эффективного управления дебиторской задолженностью необходимо определиться с понятием «дебиторская задолженность».

Одно из наиболее распространенных определений термина дебиторской задолженности - это сумма долгов, причитающихся предприятию, фирме, со стороны других предприятий, фирм, а также граждан, являющихся их должниками (дебиторами) [10, с 196].

В соответствии с другим подходом дебиторская задолженность определяется как сумма задолженности в пользу предприятия, представленная финансовыми обязательствами юридических и физических лиц по расчетам за товары, работы, услуги, выданные авансы и т.п. [2, с. 244].

Согласно третьей теории дебиторская задолженность рассматривается как «весьма динамичный элемент оборотных средств, существенно зависящий от принятой в компании политики в отношении покупателей продукции. Поскольку дебиторская задолженность представляет собой иммобилизацию собственных оборотных средств, т.е. в принципе она невыгодна предприятию, с очевидностью напрашивается вывод о ее максимально возможном сокращении. Теоретически дебиторская задолженность может быть сведена до минимума, тем не менее, этого не происходит по многим причинам, в том числе и по причине конкуренции» [7, с. 217].

Целью статьи является разработка и научное обоснование на основании финансового анализа ОАО «Укртелеком» предложений и практических рекомендаций по совершенствованию управления дебиторской задолженностью предприятия.

Основными юридическими документами в борьбе с дебиторской задолженностью ОАО «Укртелеком» являются:

Закон Украины «О связи», ст. 14;

Правила пользования местной телефонной связью;

Правила пользования междугородной и международной телефонной связью;

Правила пользования Интернет, мобильной связью, радиовещанием и др.;

Основой работы по борьбе с дебиторской задолженностью является заключенный договор с потребителями услуг электросвязи, как с юридическими, так и с физическими лицами. Не имея договора на предоставление услуг электросвязи с потребителями, работа по борьбе с дебиторской задолженностью может и не начинаться. Исходя из этого, от абонентских отделов, требуется 100 % заключение договоров с абонентами ОАО «Укртелеком».

Самой актуальной проблемой стоящей перед всеми подразделениями является востребование просроченной дебиторской задолженности, так как нормальное функционирование и развитие любого предприятия не возможно без получения прибыли, а дебиторская задолженность, это ни что иное как неоплаченные потребителем вовремя счета за уже полученные услуги связи.

Рассмотрим структуру дебиторской задолженности и способы оптимизации на примере ОАО «Укртелеком»

Таблица 1. Структура дебиторской задолженности ОАО «Укртелеком»

Наименование показателя	2007 год	2008 год	Прирост в 2008 году к 2007 году, %
Дебиторская задолженность за товары, работы, услуги. (тыс. грн)	882035,1	915382	3,78%
До 3 месяцев	577502,6	686247	18,83%
От 3 до 6 месяцев	32937,5	25241	-23,37%
От 6 до 12 месяцев	271595	203894	-24,93%
Другая дебиторская задолженность (тыс. грн)	64376	28234	-56,14%
До 3 месяцев	56217,5	22363	-60,22%
От 3 до 6 месяцев	470,2	972	106,72%
От 6 до 12 месяцев	2310,2	4899	112,06%
Списано в отчетном году безнадежной дебиторской задолженности. (тыс. грн.)	36119,3	28391	-21,40%

ОАО «Укртелеком» имеет большую дебиторскую задолженность. Это плохой показатель, т.к. сумма денежных средств, на которую были проданы товары и оказаны услуги, не поступает в распоряжение предприятия. Таким образом, значительная часть денежных средств ОАО «Укртелеком» извлечена из оборота, что влечет за собой ухудшение финансового состояния акционерного общества.

Из таблицы видно, что сумма дебиторской задолженности за товары, работы, услуги выросла на 3,78 % с 882035,1 тыс. грн в 2007 году до 915382 тыс. грн. в 2008 году.

На предприятии наблюдается большая просроченная задолженность. Дебиторская задолженность сроком от 6 до 12 месяцев в 2007 году составляла 271595 тыс. грн., в 2008 году 203894 тыс. грн. Хотя сумма долгосрочной дебиторской задолженности и снизилась на 23,37 %, но по-прежнему остается большой, что требует ведения работы по ее дальнейшему снижению.

В связи с высоким уровнем дебиторской задолженности на предприятии денежные средства не просто временно изъяты из оборота, а и превращаются в безнадежную дебиторскую задолженность и списываются, что является очень негативной тенденцией. Величина списанной дебиторской задолженности в 2007 году

была равна 36119,3 тыс. грн, в 2008 году она снизилась до 28391 тыс. грн, однако также осталась на высоком уровне.

Наиболее не платежеспособными в данный период из всех клиентов ОАО «Укртелеком» являются население и бюджетные организации. Их доли в структуре непогашенной дебиторской задолженности соответственно 28 % и 27 % соответственно.

Для эффективного управления дебиторской задолженностью предприятие прежде всего должно:

- контролировать состояние расчетов по просроченным задолженностям;
 - по возможности ориентироваться на увеличение количества потребителей продукции с целью уменьшения риска неуплаты по счету монопольным заказчиком [9, с 116].
- Существуют следующие способы управления средствами в расчетах с дебиторами:
- не предоставлять отсрочку платежа без предварительной проверки финансового состояния покупателя;
 - получить от покупателя договор о залоге имущества на сумму отсроченного платежа;
 - продать счета дебиторов факторинговой компании или факторинговому отделу банка;
 - застраховать средства в расчетах с дебиторами от убытков по безнадежным долгам;
 - постоянно контролировать счета дебиторов;
 - оценивать реальное состояние дебиторской задолженности и ее соотношение с кредиторской задолженностью;
 - разработать систему договоров с гибкими условиями форм и сроков оплаты
 - применять штрафные санкции в случаях несоблюдения сроков и суммы оплаты счетов [4, с 87].

Для уменьшения дебиторской задолженности необходимо создать группы взаимозачетов и группы по работе с дебиторской задолженностью, под руководством заместителя начальника отдела маркетинга. Этими группами должен вестись контроль за несвоевременной оплатой услуг связи, а так же проследиваться причины и изыскиваться возможность погашения дебиторской задолженности. Должна вестись большая претензионная работа, высылаться письменные предупреждения, проследиваться выполнение гарантийных писем от предприятий и организаций в которых они обязуются погасить свою задолженность за услуги связи с предоставлением графика погашения, на злостных неплательщиков необходимо подавать в хозяйственный суд, должны проводиться взаимозачеты по аренде помещений, оплате за воду, отопление, электричество. При большой длительной дебиторской задолженности можно проводить бартерные операции, обеспечивающие потребности всех подразделений ОАО «Укртелеком» в материалах, комплектующих и др.

Работа по снижению неоправданной дебиторской задолженности открытого акционерного общества «Укртелеком» является стратегическим направлением финансовой деятельности. Ежедневно должна проводиться работа по сокращению дебиторской задолженности с юридическими и физическими лицами, которые не произвели в срок и в полном объеме оплату по счетам за предоставленные товары, произведенные работы, оказанные услуги.

Работа по уменьшению дебиторской задолженности с юридическими лицами должна включать в себя следующие элементы:

- автопрозвонка (ежедневно);
- прозвонка операторами филиалов и отделов «Укртелеком», и группой по работе с дебиторской задолженностью крупных должников (более 3000 грн);
- отключение от междугородной и международной связи при неоплате счета в установленные сроки;
- отключение городской связи (санкция применялась в мае 2008 года к 200 организациям, в июне к 150 организациям в Крыму);
- отключение от Интернет;
- отключение от мобильной связи;
- выставление претензий юридической службой предприятия к неплательщикам;
- проведение взаимозачета и бартера;
- необходимо доработать, в соответствии с требованиями сегодняшнего дня программы «санкций» с целью гибкого применения к должникам;
- необходимо разработать положение о проведении взаимозачетов, бартерных и других операций, связанных с возмещением долга;
- разработка отделом компьютерных технологий новых форм и программ анализа по различным направлениям дебиторской задолженности;
- вести работу по проведению вексельных зачетов;
- вести работу абонентскими отделами по приведению в соответствие оказываемых услуг;
- необходимо вести работу по оплате коммунальных и прочих расходов всех отделов «Укртелеком» взаимозачетом и материалами в счет дебиторской задолженности других предприятий.

Работа по уменьшению дебиторской задолженности с физическими лицами должна включать в себя такие элементы как:

- автопрозвонка (ежедневно);
- прозвонка дебиторов с задолженностью более 500 грн. оператором;
- отключение от междугородной и международной связи при неоплате счета в установленные сроки;
- отключение городской связи;
- отключение от Интернет;
- отключение от мобильной связи;

- доставка предупреждений об отключении телефона (май-июнь 2008 года - 75084 шт. по г. Симферополь);
- доставка извещений о снятии;
- отключение телефонов (отключений дебиторов с суммами более 500 грн.).

Востребование дебиторской задолженности должно исчисляться только денежной массой, а в исключительно крайних случаях может применяться бартерная операция на основе составленного договора при обязательном согласовании главного бухгалтера, экономиста и юриста.

При заключении бартерной операции важно знать хозяйственную деятельность предприятия, а именно:

- контрольные плановые цифры капитального ремонта зданий, сооружений связи и автотранспорта;
- контрольные плановые цифры приобретения основных фондов, а соответственно и разрешение вышестоящей организации;
- потребности подрядчика, если ведется капитальное строительство, в материалах;
- спрос работников связи на товары и продукты питания;
- знание перечня товара и цен, в которых нуждается ОАО «Укртелеком».

Погашение дебиторской задолженности требует объединенных, согласованных усилий практически всех служб предприятия, с четкой координацией со стороны руководства.

Источники и литература

1. Агеева Н. А. Теория экономического анализа: учебное пособие. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 1999. – 88 с.
2. Бланк И. А. Управление активами и капиталом предприятия Издательство: Ника-Центр, Эльга, 2003г. – 448 стр.
3. Войко А.В. Управление дебиторской задолженностью предприятий / Федер. агенство по образованию, Гос. образоват. Учреждение высш. проф. образования «Гос. ун-т. упр.». – М. : ГОУВПО, 2005. – 56 с.
4. Гридичина М.В.: Финансовий менеджмент: 3-е изд. – К: МАУП, 2004-160с.
5. Ендовицкий Д.А. Экономический анализ активов организации. Изд-во: Эксмо 2008-608с
6. Ефимова О. В. Финансовый анализ. 3-е изд., перераб. и доп. – М. Изд-во «Бухгалтерский учет», 1999. – 352 с.
7. Зайцев Н. Л. Экономика промышленного предприятия. – М.: ИНФРА-М, 1998. – 336 с.
8. Ковалёв В.В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. – М.: Финансы и статистика, 1996. – 432с.
9. Лиференко Г.Н. – Финансовый анализ предприятия: Учебное пособие. – М: Издательство «Экзамен», 2005. –160 с.
10. Стоянова Е. С. и др. Управление оборотным капиталом. – М.: Изд-во «Перспектива», 1998. – 128 с.

Витова Е.Ю.

УДК 366.773

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ СОЮЗОВ В УКРАИНЕ

Постановка проблемы. Создание целостной системы кредитной кооперации, направленной на удовлетворение широкого спектра финансовых услуг, а также возможность эффективно конкурировать на финансовом рынке, требует, на наш взгляд, более детального исследования особенностей финансово-экономического механизма функционирования кредитных союзов.

Кризисные явления в мировой и отечественной экономике неотложно поставили проблему совершенствования финансово-экономических основ эффективного функционирования кредитных союзов. В условиях мирового и внутреннего финансового кризиса в Украине, в частности угрожающих явлений в банковском секторе государства, объективно актуализируется значение научного анализа эффективного функционирования кредитных союзов и их роли в преодолении экономического кризиса.

Анализ последних публикаций. Проблемам создания эффективной системы функционирования кредитных союзов в Украине уделяют внимание известные исследователи, в частности В.В. Гончаренко, М.Д. Бедринец, А.Я. Оленчук, Р.Р. Коцовская, В.В. Ємец и др., которые рассматривают особенности и закономерности создания и развития кредитных союзов, а также правовые аспекты регулирования их деятельности.

Исследованию механизма деятельности кредитных союзов посвящено много научных трудов, в частности таких авторов, как О. Гриценко, А. Пожар. Вместе с тем остаются нерешенными вопросы формирования, совершенствования специфического финансового механизма деятельности кредитных союзов. Кроме этого, в современных условиях развития национальной кредитной кооперации особо актуальными являются задачи по обеспечению финансовой стабильности кредитных союзов, повышению их конкурентоспособности на рынке финансовых услуг по таким показателям, как эффективность использования финансовых ресурсов, обеспечение доступа к финансовым услугам населения и малого предпринимательства, финансовая безопасность вкладов населения.

Цель статьи заключается в исследовании финансово-экономического механизма функционирования кредитных союзов как альтернативного финансирования населения, что позволяет максимально приблизить