

Ефимова Е.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ И МЕХАНИЗМЫ ЕГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

На рубеже веков экономический потенциал всех промышленно развитых стран мира определяется существенным возрастанием роли науки и техники в общественном производстве.

Развитие НТР и потребности применения новых технологий, углубление международного разделения труда в сфере научных исследований и опытно-конструкторских разработок (НИОКР), дальнейшая интернационализация хозяйственной жизни явились предпосылками появления на мировом рынке качественно нового предмета для торговли. В настоящее время результаты НИОКР, превратились в самостоятельный объект внешнеэкономических сделок и выступают на рубеже XX-XXI века общепринятой формой международного сотрудничества. Международный трансфер технологии – обмен прогрессивными технологиями происходит стремительными темпами, включая в свою орбиту все большее количество стран и народов.

Наибольших успехов в развитии внешнеэкономических связей и в поддержании экономического роста добиваются в наши дни те страны, которым удастся наращивать производство и реализацию продукции, обладающей уникальными качествами, делающими ее практически незаменимой. Подобными характеристиками всегда обладала и будет обладать продукция отраслей – лидеров в научно-техническом прогрессе. Именно развитие этих отраслей во многом обуславливает технический потенциал страны и ее место в системе международных связей.

Международный рынок знаний вбирает в себя комплекс экономических категорий, понятий, терминов, ранее редко встречавшихся или даже отсутствующих. В числе основных широкое распространение получили термины "международный обмен результатами научно-технической деятельности", "международный технологический обмен", "передача технологии", "обмен промышленной технологией", "международный трансфер технологии" и другие. Как базовые начальные категории международного рынка знаний, они вовлекают в той или иной форме в сферу технологического обмена все важнейшие формы человеческой деятельности - науку, технику, производство, управление. На практике такие операции получили название международного трансфера технологии. Базовым, родовым понятием этой категории выступает понятие "технология", которая представляет собой научные методы достижения практических целей или, как отмечает ЮНКТАД, "систематизированные знания, которые используются для выпуска соответствующей продукции, для применения соответствующего процесса или для предоставления услуг".

Феномен НТР привел к тому, что к концу XX века технология становится все более активной формой знаний и активно включает в себя опыт культурного, социального, организационного, коммерческого и производственного характера. Как фактор производства, технология является его важнейшим элементом, наравне с трудовыми, природными ресурсами и капиталом.

Международный трансфер технологии может осуществляться либо в "чистом виде" - в виде знаний, опыта, научно-технической информации, либо в "овеществленном" - в материалах, машинах, оборудовании. Он может осуществляться на коммерческой основе через предоставление иностранному партнеру результатов научно-технической деятельности и в некоммерческой форме технологического обмена, путем проведения научных конференций, симпозиумов, выставок, ярмарок и других мероприятий. Исходя из этого, можно дать следующее определение исследуемой категории. Международный трансфер технологии - межстрановое передвижение научно-технических достижений на коммерческой или безвозмездной основе.

Международный трансфер технологии специфичен, в отличие от традиционного обмена товарами: он не выступает как одномоментный, разовый акт купли-продажи, а включает длительные экономические отношения.

Основными категориями в экономической науке, опосредующими международный трансфер технологий выступают: патент; патентное соглашение; лицензия; лицензионное соглашение; передача "ноу-хау"; лизинг; франчайзинг; договора по поводу копирайта; предоставление наукоемких услуг в разных сферах типа инжиниринга, консалтинга, менеджмента, информинга, подготовка персонала и др. Успешно дополняя друг друга, данные экономические категории в процессе международного взаимодействия постоянно развиваются, совершенствуются, вызывая к жизни такие понятия, как международный рынок технологий, интернациональный обмен технологиями, технологизм, отражающие современные особенности технологического обмена в мире. В современном международном трансфере технологии участвуют: международные организации, межгосударственные образования, интеграционные группировки, государства, внациональные и многонациональные компании, национальные фирмы и научно-технические комплексы, венчурные фирмы, университеты и научные заведения, бизнес-центры, отдельные инноваторы-индивидуумы.

ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА ТЕХНОЛОГИЙ.

Если фирма приобрела на стороне какое-либо важное изобретение, она может в течение длительного периода эксплуатировать его, пользуясь разного рода правовой защитой.

Правовая защита технологии осуществляется посредством некоторых документов, определяющим из которых выступает патент.

Патент действует в течение времени, установленного законом данной страны (обычно 15-20 лет) и в течение этого срока никто без разрешения владельца патента не имеет права использовать изобретение в своих изобретениях. Патент дает владельцу титул собственности на изобретение, который обычно подкрепляется регистрацией товарного знака и промышленного образца.

В настоящее время идет жесткая конкурентная борьба за то, кто быстрее запатентует свою продукцию не только в своей стране, но и в мире. Крупнейшие компании ударными темпами создают глобальную сеть патентования.

В области международного патентного права в настоящее время действуют: Парижская конвенция по охране промышленной собственности 1883 г., Конвенция о выдаче европейских патентов, Договор о патентной кооперации, Гаванское соглашение о признании охранных документов. На Украине приняты законы "Об охране прав на изобретения и полезные модели", "Об охране прав на промышленные образцы" и "Об охране прав на знаки для товаров и услуг».

Следует отметить, что патент защищает не один какой-нибудь товар, или то или иное технологическое решение, а всю возможную совокупность таких решений.

В большинстве государств новая технология защищается не только одним или несколькими патентами или лицензиями, но и Другими правовыми инструментами – копирайтом и товарным знаком.

Но, несмотря на столь мощный механизм правовой защиты, новые технологии зачастую становятся объектом промышленного шпионажа. Промышленный шпионаж – несанкционированное получение, использование или изменение информации представляющей коммерческую ценность.

Как элемент недобросовестной конкуренции промышленный шпионаж проявляется прежде всего в нарушении прав владельца на промышленную или интеллектуальную собственность через овладение технологиями производства чужой продукции (ноу-хау), торгово-финансовыми секретами, сущностью открытий и изобретений.

Поскольку промышленный шпионаж не знает национальных границ, а обмен технологиями становится все более общепринятой формой международного сотрудничества, то охрана прав на изобретение, промышленные образцы, товарные знаки становится предметом активного международного регулирования. Особая роль в нем принадлежит Европейской патентной организации и специализированного учреждения ООН - Всемирной организации интеллектуальной собственности.

Отмеченные организации содействуют созданию и модернизации патентных систем, сотрудничеству в области патентной информации, проводят консультации, создают благоприятные условия для приобретения запатентованных технологий и пр., т.е. содействуют дальнейшему развитию международного обмена технологиями.

К началу 80-х гг. относится возникновение относительно нового явления в правовом регулировании международного технологического сотрудничества - так называемых стратегических соглашений о технологическом сотрудничестве. В этот период традиционная интернационализация капиталов ТНК в сфере производства дополняется интернационализацией процесса получения и практического использования новых знаний; межнациональные связи в сфере научных исследований быстро распространяются за национальные границы. Такие связи позволяют объединить ресурсы с целью снижения издержек производства и риска инноваций, а также обеспечить концентрацию разнообразных знаний и квалифицированного персонала, необходимых для создания новых продуктов и технологических процессов.

Этот тип сотрудничества становится обычным прежде всего в высокотехнологичных отраслях, и получил название "интернационализация исследований и разработок". Сотрудничество в сфере научных исследований имеет самые различные правовые формы - от соглашений о проведении фундаментальных исследований до совместных опытно-конструкторских работ, создания опытных образцов, испытаний, серийного производства и сбыта.

Интернационализация процесса исследований и разработок усиливается прежде всего в Западной Европе в связи с соединением структур единого рынка. Для этой цели основан фонд Европейской науки, объединяющий около шести десятков научно-исследовательских советов и академий западноевропейских стран.

Главная цель создания новых технологий – прорыв произведенной на их основе продукции на мировой рынок и подавление конкурентов. Однако способность к международной мобильности еще не означает возможности такой мобильности.

Причины ограничения передачи технологии

На пути международной передачи технологии так же стоят весьма серьезные препятствия, как и на пути международного перемещения других факторов производства, которые значительно серьезнее, чем препятствия на пути обычной торговли. Каждая страна стремится удержать технологию в национальных рамках, запрещая или ограничивая вывоз новейшей технологии, понимая, что обеспеченность ею является главной опорой в конкурентной борьбе на мировом рынке. Свою роль играют и соображения национальной безопасности, политические и идеологические мотивы. Многие страны ограничивают импорт технологии с целью ограничения иностранной конкуренции и сохранения рабочих мест. Национальные технические стандарты также могут быть несовместимы с иностранной технологией.

Введение государственного регулирования или контроля за международными передачами технологии может быть вызвано рядом причин, главные из которых связаны с конкурентной борьбой на мировом рынке.

Стремление удержать технологическое лидерство. Политика ограничения методами государственной политики вывоза передовой технологии традиционно исходит из концепции технологического лидерства, в соответствии с которой страна, лидирующая в той или иной технологической сфере, имеет относительное преимущество перед другими странами в производстве технологически емкой продукции. Однако является ли технологическое лидерство синонимом экономического лидерства? Отнюдь нет. Технологический лидер обречен на высокие расходы по поддержанию своего лидерства, пока оно приносит желаемый доход. Технологическое лидерство связано с более высоким уровнем расходов на рабочую силу, на поддержание патентов и лицензий в силе, на патентование изобретений за рубежом. Страны, не стремящиеся к технологическому лидерству любой ценой, могут просто скопировать или приобрести готовую технологию или произведенные на ее основе товары.

- Соображения национальной безопасности. Государственный контроль направлен прежде всего на предотвращение попадания технологии производства вооружений и технологии «двойного назначения» в страны, правительства которых проводят враждебную политику или в отношении которых существуют данные о возможности перехода к такой политике в будущем. Наиболее типичным примером наложения запретов на международную передачу технологии по политическим мотивам является функционирование вплоть до конца 80-х годов Координационного комитета 15 стран НАТО, исключая Францию, по контролю над экспортом в бывшие социалистические страны (КОКОМ).

Условия международных соглашений. Во исполнение многосторонних соглашений страны-участницы вводят государственный контроль за продажей технологии, которая потенциально может быть использована для создания химического, бактериологического, ракетного оружия. Эти виды вооружений считаются особо жестокими, и их производство подлежит запрету или строгому международному контролю. В соответствии с международными соглашениями подлежит особому контролю вывоз технологий и научно-технической информации, которые могут быть применены при создании материалов, оборудования, имеющих мирное назначение, но могут быть использованы для создания оружия массового уничтожения.

Механизмы регулирования

Прямое государственное регулирование вывоза и ввоза технологии осуществляется органами экспортного контроля, методами таможенного и пограничного контроля. Косвенное регулирование передачи технологии осуществляется в большинстве стран через государственную систему регистрации патентов и торговых знаков. В некоторых случаях для получения права экспортировать тот или иной технологически емкий товар требуется специальное разрешение правительства. Нарушение законов, регулирующих международную передачу технологии, считается государственным преступлением и подлежит преследованию в уголовном порядке. В большинстве стран незаконная передача технологии, подлежащей государственному контролю, резидентам других государств карается суровыми мерами наказания вплоть до пожизненного заключения и смертной казни.

Страны – получатели иностранной технологии чаще всего регулируют ее ввоз только по соображениям законности и правопорядка, запрещая ввоз определенных видов технологии, которые опасны для общества. Зачастую уровень общего технологического развития страны, стремящейся приобрести иностранную технологию, сам по себе может оказаться преградой на пути ее передачи. Социальные, культурные различия, разрывы в общеобразовательном уровне между странами, не позволяющие работникам из менее развитых стран освоить и применять новейшую технологию, различия в подходах к управлению и внедрению технологий также могут препятствовать ее международному движению. Обычно государственному контролю в тех или иных формах подлежит ввоз технологии производства оружия, химических товаров, наркотиков, спиртных напитков.

Итак, каждая страна стремится удержать передовую технологию в национальных рамках путем наложения явных и скрытых запретов или ограничений на ее вывоз, понимая, что обеспеченность ею является главной опорой в конкурентной борьбе на мировом рынке. По соображениям национальной безопасности, политическим и идеологическим мотивам контролируется передача военной технологии и технологии «двойного назначения». Многие страны ограничивают импорт технологии с целью ограничения иностранной конкуренции и сохранения рабочих мест.

ВТО–МОИС–ПРООН движение технологии.

Международная передача технологии не является пока сферой сколько-нибудь жесткого международного регулирования и надзора. Ближе всего подходят к вопросам изучения и регулирования международного движения технологии три организации – ВТО, МОИС и ПРООН, причем первые две являются в большей мере международными соглашениями по связанным с технологией вопросам, а последняя выступает главным каналом многостороннего финансирования международного технического содействия.

- Соглашение ВТО о связанных с торговлей аспектах прав на интеллектуальную, вступившее в силу в 1995 г., стало самым всеобъемлющим международно-правовым документом, регулирующим вопросы интеллектуальной собственности. Соглашение, так же как и другие соглашения в рамках ВТО, предусматривает применение РНБ и национального режима в отношении иностранных прав на интеллектуальную собственность. Оно покрывает такие вопросы, как копирайт, торговые марки и знаки, географические названия и промышленный дизайн. Соглашение распространяется не только на торговлю, оно определяет и стандарты – минимальные обязательства стран – членов ВТО по охране интеллектуальной собственности, включая предмет защиты и ее минимальную длительность, механизм обеспечения защиты прав интеллектуальной собственности и процедуру решения споров в этой области через систему ВТО. В соответствии с минимальными стандартами страны ВТО должны соблюдать Парижскую конвенцию по защите прав индустриальной собственности и Бернскую конвенцию по защите авторских прав на произведения литературы и искусства в их последних редакциях. Соглашение развивает положения обеих конвенций в тех областях, где неадекватны текущей ситуации, являясь минимальным стандартом, запрещает странам ВТО вводить более жесткие требования к соблюдению прав на интеллектуальную собственность.

Международная организация по интеллектуальной собственности – одно из специализированных агентств системы ООН, состоящее из 161 страны-члена. Интеллектуальная собственность состоит из промышленной собственности (изобретения, торговых марок, промышленного дизайна) и копирайта на произведения литературы, искусства, фотографии, видео и звукозаписи. Задачами организации являются содействие защите интеллектуальной собственности путем развития многостороннего сотрудничества между странами и административное руководство союзами в отдельных областях, заключенными в соответствии с Парижской и Бернской конвенциями. Например, под ее техническим администрированием находится со-

глашение в рамках Бернской конвенции о те производителей фонограмм от акционированного размножения фонограмм. Руководят организацией Генеральная ассамблея, состоящая из представителей стран, подписавших Бернскую и Парижскую конвенций, избираемый ею генеральный директор, а также избираемый из числа членов координационный комитет в составе 68 стран.

•Программа развития ООН – ПРООН – созданный в 1965 г. основной источник многостороннего финансирования технической помощи развитию. Средства в размере примерно 1 млрд. долл. в год предоставляются на добровольной основе странами–членами ООН. Организацией руководит исполнительный директор в составе 36 членов, представляющих как развитые, так и развивающиеся страны. Основная задача ПРООН заключается в содействии развивающимся странам в развитии их человеческого капитала, устранении бедности, улучшении окружающей среды, создании рабочих мест и развитии международного сотрудничества. Через 132 офиса в большинстве стран мира и с использованием экспертизы более 30 других международных и региональных организаций ПРООН оказывает техническую помощь в сфере передачи и адаптации технологии к нуждам определенных стран, устранения бедности, разработки природных ресурсов, технического сотрудничества между развивающимися странами, содействия предпринимательству, безопасности продуктов питания, борьбе со СПИДом. Наиболее заметным полем деятельности ПРООН в середине 90-х гг. стало совместное с Мировым банком управление Программой деятельности в области окружающей среды.

Итак, в сфере международного движения факторов производства – капитала, труда и технологии – пока не сложилось четкой организационной структуры международного мониторинга и регулирования. В области движения капитала Многостороннее агентство по гарантии инвестиций, автономная организация группы Мирового банка, осуществляет страхование иностранных инвестиций. Гарантии предоставляются на 15-20 лет по таким некоммерческим рискам, как невозможность перевести валюту за рубеж, экспроприация инвестиций, нарушение контракта, война или гражданские беспорядки. Для урегулирования споров между правительствами и иностранными инвесторами в рамках группы Мирового банка действует на правах автономной организации Международный центр по урегулированию инвестиционных споров. некую, но весьма ограниченную роль в изучении международного движения капитала играет ЮНКТАД. В области международной миграции ни одна из международных организаций не имеет мандата на ее регулирование, которое является традиционной прерогативой национальных органов власти. Однако косвенно в наблюдение и изучение проблем миграции вовлечена Международная организация труда – действующая и правах специализированного агентства ООН автономная международная организация, занимающаяся разработкой и согласованием международных стандартов в области рынка труда. Международная передача технологии также не является пока сферой сколько-нибудь жесткого международного регулирования и надзора. Ближе всего подходят к вопросам изучения и регулирования международного движения технологии три организации – ВТО, МОИС и ПРООН, причем первые две являются в большей степени международными соглашениями по связанным с технологией вопросам, а последняя выступает главным каналом многостороннего финансирования международного технического содействия.

Источники и литература

1. Фомишин Е.С. Международные экономические отношения на рубеже тысячелетий: учебное пособие / – Херсон: Олди-плюс, 2002.
2. Авдокушин Е.В. Международные экономические отношения. – М.: ИВЦ «Маркетинг», 1997.
3. Киреев А.П. Международная экономика. – М.: Международные отношения, 2000.
4. Уляхин В.И. Научно-технический прогресс: азиатский вариант. – М.: Наука, 1992.

Каджаметова Т.Н.

ПРОГНОЗ ПОТРЕБНОСТИ РЕКРЕАЦИОННОГО КОМПЛЕКСА КРЫМА В ТРУДОВЫХ РЕСУРСАХ

Актуальность. Принимая во внимание важность развития санаторно-курортной и туристической отраслей для Крыма возникает необходимость изучения трудового потенциала комплекса, как одного из важнейших факторов эффективного функционирования учреждений. В настоящее время в рекреационном комплексе Крыма занято более 40 тысяч человек. Возрастающую потребность в персонале в ближайшие годы с учетом тенденций развития отрасли позволит определить прогноз обеспеченности рекреационного комплекса трудовыми ресурсами.

Проблемы, связанные с использованием трудового потенциала учреждений рекреационного комплекса Крыма, нашли свое отражение в работах Финогеева Б.Л. [6], Абибулаева М.С. [1], Дорошенко Л. С. [3] и др.

Вместе с тем, в экономической литературе не нашли достаточного отражения как методология прогнозирования потребности в трудовых ресурсах учреждений рекреационного комплекса Крыма, так и построение соответствующих прогнозов.

В связи с этим **целью** данной работы является прогноз обеспеченности трудовым потенциалом учреждений рекреационного комплекса Крыма на ближайшую перспективу.

Рекреационный комплекс Крыма включает 566 учреждений (табл. 1). Количество санаторных учреждений с каждым годом уменьшается, также как и количество лечившихся и отдыхавших, несмотря на то, что количество мест в этих учреждениях сократилось. В частности в 2004 г. по сравнению с 2000 г.