

ИНФЛЯЦИЯ КАК НАРУШЕНИЕ ОСНОВНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАКОНОВ

Характерным признаком образования инфляции является возникновение в «денежном покрывале» стоимости произведенных товаров генерируемого (возобновляемого, пополняемого) вздутия, которое практически всегда носит характер сверхприбыли (рис. 1).

И это «стоимостное вздутие», при неспособности экономики (рынка) использовать другие методы «рассасывания», перераспределяется на основе закона средней нормы прибыли путем завышения по отношению к вздутию цен поставки товаров и затормаживания цен покупки продукции у его обладателей. Прежде чем рассмотреть, как происходит такое перераспределение, вначале покажем, как может образовываться стоимостное вздутие и какие методы «рассасывания» могут при этом использоваться.

Во-первых, «стоимостное вздутие» в виде сверхприбыли может образоваться за счет внедрения в производство научно-технических новшеств, в результате чего часть предпринимателей удешевляет свою продукцию, увеличивает норму прибыли, вследствие чего возникает сверхприбыль (рис. 2). Видя такое развитие событий, и другие предприниматели таким же образом внедряют достижения НТП, так же снижают себестоимость товара, рыночные цены подтягиваются к новому уровню цены производства, «вздутие» исчезает.

Во-вторых, может случиться так, что за счет высокого спроса и низкой себестоимости товара рыноч-

ная цена может превышать цену производства товара в масштабах всей отрасли, обеспечивая образование отраслевого «стоимостного вздутия» в виде отраслевой сверхприбыли. В этом случае, поскольку «вздутие» не исчезает за счет подтягивания рыночной цены к цене производства продукции отрасли, то есть сохраняется сверхприбыль, начинается перелив капитала из других отраслей в эту отрасль с высокой нормой прибыли (рис. 3). В результате предложение товаров увеличивается, сдвигаясь вправо, рынок насыщается, рыночные цены снижаются, приходя в соответствие со среднеотраслевой ценой производства (рис. 4).

Однако может случиться так, что у предпринимателей нет возможности внедрить у себя новшества, допустим, из-за отсутствия средств, или они не могут осуществить перемещение своего капитала в отрасль с высокой нормой прибыли из-за монопольного положения предприятий отрасли. Тогда в качестве последней возможности в действие включается закон средней нормы прибыли, который начинает путем инфляционного роста цен перераспределять имеющееся «стоимостное вздутие» по всей технологической цепочке взаимосвязанных товаропроизводителей, пока оно не исчезнет.

Иногда возникновение «стоимостного вздутия» оказывается прямым следствием неправильного понимания и использования в регулировании экономики закона стоимости. Что значит неправильное пони-

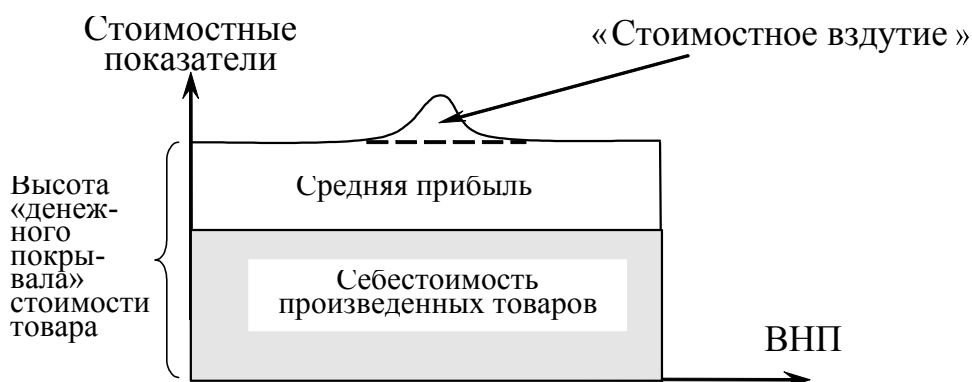


Рис. 1. «Денежное покрывало» над стоимостью товаров и «стоимостное вздутие»

Стоимостные показатели

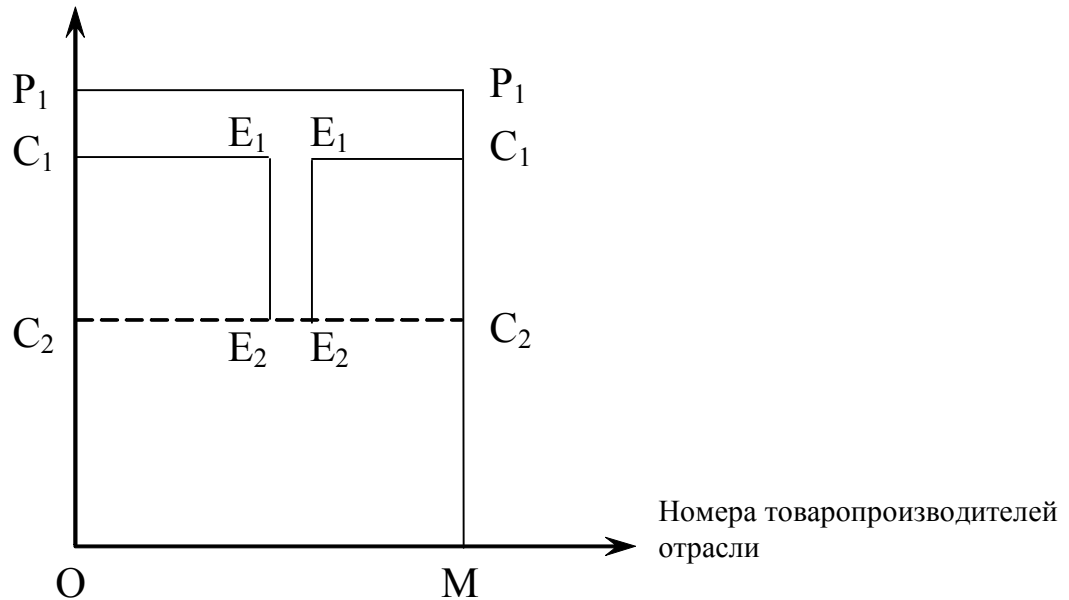


Рис. 2. Внедрение новшеств в производство отдельными предпринимателями, снижение ими себестоимости товаров (с уровня E_1E_1 до уровня E_2E_2) и увеличение бухгалтерской прибыли за счет образования экономической прибыли

Стоимостные показатели

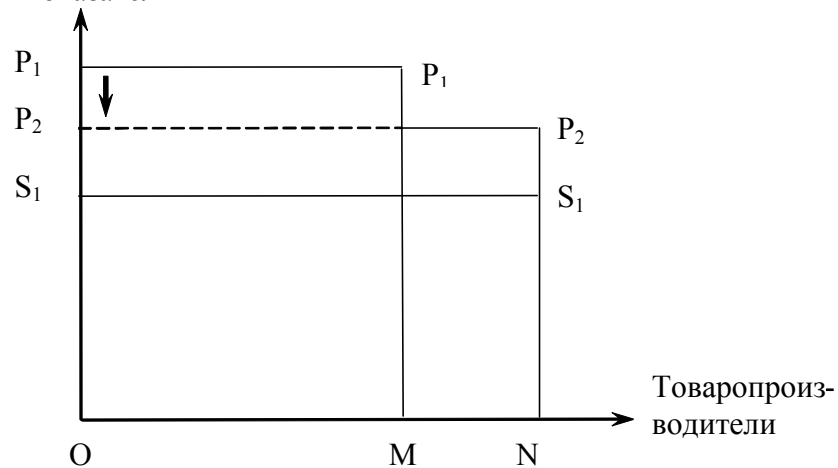


Рис. 3. Перелив капитала в отрасль с высокой нормой прибыли, представленной товаропроизводителями в части отрезка MN, из других отраслей с последующим снижением рыночной цены и нормы прибыли в целом по отрасли

мание закона стоимости? Для ответа на данный вопрос рассмотрим сущность этого закона.

«Закон стоимости — экономический закон товарного производства, по которому производство и обмен товаров осуществляются в соответствии с общественно необходимыми затратами труда. Закон стоимости проявляется как закон цен. Цена является де-

нежным выражением стоимости, выражением общественно необходимых затрат труда на производство товаров» [1, с. 104]. Общественно необходимые затраты труда (ОНЗТ), или общественно необходимое рабочее время, — это «время, затрачиваемое на изготовление товара при общественно нормальных условиях производства (при среднем для данного этапа

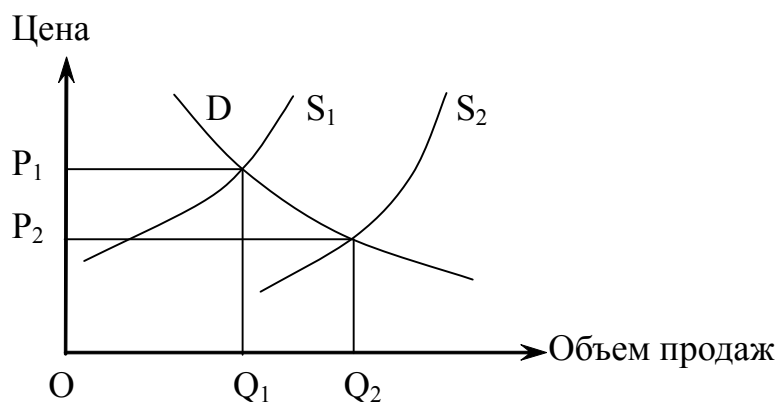


Рис. 4. Перемещение кривой предложения вправо в результате перелива капитала в высокорентабельную отрасль с последующим снижением рыночной цены на ее товары

развития уровне технической оснащенности, умелости и интенсивности труда)» [Там же, с. 261].

По сути дела, ОНЗТ и соответственно закон стоимости определяют критерий обмена товаров, то есть отвечают на вопрос: на какой уровень должны ориентироваться рыночные цены? Как пишет итальянский экономист А. Пезенти: «Стоимость производства (цена производства), понимаемые как издержки производства (с точки зрения капиталиста)¹ плюс средняя прибыль, являются, следовательно, регулятором рынка в капиталистическом обществе конкуренции и объясняют основные отношения, в соответствии с которыми обмениваются товары» [2, с. 154].

В переводе на стоимостные категории критерий эквивалентного обмена товаров оказывается равным среднеотраслевой себестоимости плюс нормальная прибыль, что означает структурные составляющие среднеотраслевой цены производства, а также среднеотраслевой рыночной цены, которые в случае со средним положением этих показателей должны в устойчивой экономике совпадать друг с другом. Если среднерыночная цена не совпадает со среднеотраслевой ценой производства и это несовпадение, как правило, тяготеет в сторону завышения рыночных цен, то закон стоимости нарушается, начинается инфляционное перераспределение сверхприбыли как следствие вступления в действие закона средней нормы прибыли, механизм действия которого мы показали выше.

Свою лепту в дезорганизацию обменных процессов в рыночной экономике и возникновение инфляции вносит политическая экономия (экономическая теория), которая еще со времен Д.Рикардо не всегда правильно трактует ОНЗТ. По этому поводу Д.Рикардо писал следующее: «Меновая стоимость всех това-

ров — будут ли то промышленные изделия, или продукты рудников, или сельскохозяйственные произведения — никогда не регулируется наименьшим количеством труда, достаточным для их производства при особо благоприятных условиях, составляющих исключительный удел тех, кто пользуется особенными возможностями. Напротив, она регулируется наибольшим количеством труда, по необходимости затрачиваемым на их производство теми, кто не пользуется такими условиями и продолжает производить при самых неблагоприятных условиях, понимая под последними самые неблагоприятные из тех, при каких необходимо вести производство, чтобы было произведено требуемое количество продукта» [3, с. 436].

Сегодня в экономической теории оговариваются иные условия образования ОНЗТ и реализации закона стоимости. Вот, например, как об этом пишется в учебном пособии А. И. Сурина: «По Рикардо, естественные факторы содействуют в создании потребительской стоимости, но они ничего не прибавляют к меновой стоимости. Он правильно считал, что величина стоимости определяется не индивидуальными затратами, а общественной производительностью труда. Все товары одного рода, по Рикардо, имеют одинаковую стоимость. Но он ошибочно полагал, что стоимость регулируется наибольшим количеством труда, затрачиваемым при самых неблагоприятных условиях. Это верно только для сельского хозяйства. В промышленности же общественно необходимым трудом являются затраты труда при средних условиях производства» [4, с. 44—45].

Тем не менее, как мы видели в приведенной цитате, все еще утверждается, что для рентных отраслей экономики ОНЗТ складываются в соответствии с це-

¹ Иначе говоря, бухгалтерские издержки или себестоимость.

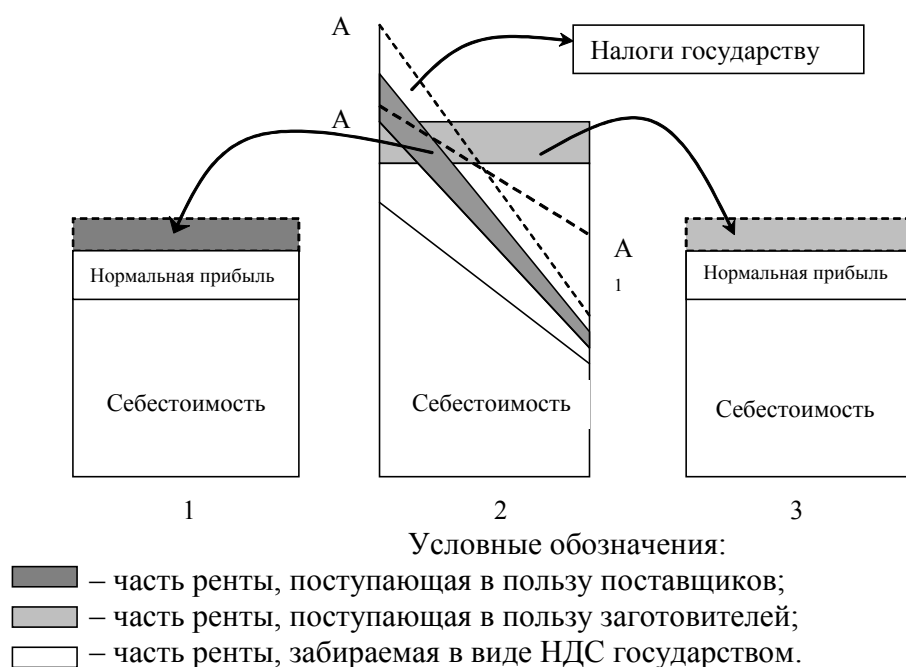


Рис. 5. Схема межотраслевого перераспределения дифференциальной ренты (цифрами обозначены: 1 — поставщики, 2 — сельское хозяйство, 3 — потребители)

ной производства продукции на худших ресурсах, например, в сельском хозяйстве — на худших землях. То есть во всех нерентных отраслях экономики, по общепринятому утверждению, эквивалентный обмен в соответствии с законом стоимости должен осуществляться в пропорции «среднеотраслевая себестоимость производства товара плюс нормальная прибыль», а в рентных — уже по другой формуле: «индивидуальная, вернее, среднегрупповая (по группе одинаковых по качеству используемых рентообразующих ресурсов) себестоимость плюс нормальная прибыль и плюс дифференциальная рента».

Очевидно, что образующаяся в этом случае рента оказывается «стоимостным вздутием», а всякое «стоимостное вздутие» оказывается предметом перераспределения, в том числе путем инфляционного роста цен в соответствии с законом средней нормы прибыли. То есть получается, что дифференциальная рента является причиной стоимостного перекоса в экономике, в обменных процессах между рентными и нерентными отраслями, который рынок в соответствии с законами стоимости и средней нормы прибыли старается исправить.

Работа этих законов наглядно проявилась в АПК в первой половине 90-х годов прошлого века, когда государство путем дотаций старалось подтянуть цены реализации сельскохозяйственной продукции к замыкающей в отрасли цене производства, а рынок перебрасывал образующуюся при этом ренту по смежникам путем инфляционного перераспределения до тех

пор, пока не иссякли бюджетные средства государства на дотации (рис. 5). Теперь цены реализации в сельском хозяйстве устойчиво подтягиваются к среднеотраслевой цене производства, ввергая в убыток пользователей худших земель.

В настоящее время примерно такой процесс происходит в ТЭК, нефтегазовом комплексе и других естественных монополиях. В этих отраслях продолжается наращивание цен реализации на продукцию в приближении к уровню замыкающей цены производства. Закон же средней нормы прибыли, приводя в действие инфляционный механизм перераспределения образующейся дифференциальной ренты, увеличивает цены поставок в естественные монополии, вновь генерируя возрастание цены производства в отрасли, в том числе и замыкающей. Это дает основание представителям естественных монополий вновь повышать свои отпускные цены, и процесс стоимостной гонки по вертикали между естественными монополиями и смежными нерентными отраслями продолжается, генерируя спиралевидный эффект образования инфляции.

Что надо делать по большому счету для того, чтобы прекратить генерацию инфляции? Необходимо на государственном уровне обеспечивать эффективную реализацию закона стоимости в его правильной интерпретации. Надо согласиться с тем, что во всех отраслях экономики эквивалентный обмен должен происходить на базе среднеотраслевых цен производства,

и не заниматься регулярным повышением отпускных цен, что сейчас и делается в ТЭК и некоторых других естественных монополиях при попустительстве Госдумы и правительства России. А чтобы обладатели минус-ренды не протестовали в связи с этим, государству необходимо наладить изъятие плюс-ренды у эффективных предпринимателей, использующих лучшие рентиобразующие ресурсы, через ее налогообложение и передачу в виде дотаций неэффективным, хозяйствующим на худших рентиобразующих ресурсах товаропроизводителям — обладателям минус-ренды. То есть проблема выравнивания рентабельности производства на разнокачественных ресурсах должна решаться внутри самой рентной отрасли без перекидывания этих ее внутренних проблем на государство. Это один из способов избавления от факторов

генерирования инфляции. Без учета такого рода факторов и без использования способов борьбы с ними от этой генерируемой инфляции (примерно на уровне 10 % ежегодно) экономике России не спастись.

Литература

1. **Политическая** экономия: Словарь / Под ред. М.И.Волкова. — М.: Политиздат, 1979. — С. 104.
2. **Пезенти А.** Очерки политической экономии капитализма: В 2 т.: Пер. с итал. — М.: Прогресс, 1976. — Т. 1. — С. 154.
3. **Антология** экономической классики / Предисл. И.А.Столярова. — М.: МП «ЭКО-НОВ», «КЛЮЧ», 1993. — С. 436.
4. **Сурин А.И.** История экономики и экономических учений: Учебно-методич. пособие. — М.: Финансы и статистика, 2002. — С. 44—45.