

РАЗДЕЛ 6. ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Глобинец М.Г.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ЛИЗИНГА В УКРАИНЕ

В статье дается краткий обзор развития лизинга в Украине и современное состояние. А также предлагаются пути совершенствования лизинга для сельскохозяйственных производителей.

Ключевые слова: лизинг, система, схема, сельскохозяйственные предприятия, компания, фонд

У статті приведено короткий огляд становлення лізингу в Україні та сучасне становище. Також запропоновані шляхи вдосконалення лізингу для сільськогосподарських підприємств.

Ключові слова: лізинг, система, схема, сільськогосподарські підприємства, компанія, фонд

The article is included the short analyze of growing of lizing in Ukriane and prezent situation. And propoused ways to perfection by sistem of lizing for agrarian enterprises.

Key words: lizing, sistem, agrarian enterprise, company, stok

Введение: Актуальность выбранной темы обуславливается необходимостью восстановления машинотракторного парка сельхоз предприятий. Этой проблеме с юридической и экономической точек зрения уделили внимание Саниахметова Н.А. [2], Луць В.В. [1].

В аграрном секторе Украины в начале 90-х гг. была сделана попытка применить механизм лизинга. Лизинг противопоставляют альтернативой товарного кредитования, их отличие в том, что срок кредита короче. Сельхозпредприятию следует полностью рассчитаться с поставщиком в течение года. Лизинг же рассчитан на более длительные сроки — до 3-5 лет, что является значительно привлекательным для сельского хозяйства, чем кредит.

Становление механизма лизинг сопровождалось созданием Лизингового фонда, средства которого направлялись непосредственно производителям техники. Но с его появлением обрела себя новая проблема – заводы по производству сельскохозяйственной техники стали повышать цены на свою продукцию. Получить по лизингу их продукцию согласились лишь те предприятия, которые изначально не собирались ее оплачивать. Таким образом, заводы сразу пришли к выводу, что работать на такой основе не выгодно.

Чтобы сельское хозяйство не пришло полностью в упадок, была сделана следующая попытка с помощью крупнейшего в мире производителя сельскохозяйственной техники - John Deere. За весь период в общей сложности было ввезено 1000 зерноуборочных комбайнов и около 700 тракторов, обеспеченных сервисным и гарантийным обслуживанием. Но из-за низкой культуры земледелия и высокой стоимости машин данный проект потерпел неудачу. Многие сельхозпроизводители так до конца и не смогли оплатить стоимость техники.

Следующим этапом украинского развития лизинга сельхоз техники стало создание национальной компании «Украгролизинг». В 1999 г. в состав этой компании было передано 64 предприятия, в том числе 59 государственных МТС, научно-исследовательские организации, РТП и специализированный транспорт. Компания на июль 2005 г. имеет более 25 филиалов в Украине.

В настоящее время на рынке лизинговых услуг работает небольшое количество лизинговых компаний, но их число постоянно растет. Именно эти компании способны привести в движение высвобождающиеся производственные мощности и удовлетворить в полной мере потребности сельхозпредприятий в оборудовании. Причем при дефиците финансовых ресурсов, эти структуры могут помочь выжить многим небольшим сельскохозяйственным предприятиям, обеспечив техническое оснащения их производства, и таким образом заложить основы выхода из сложившейся кризисной ситуации.

Задача: рассмотреть новые схемы лизинга для сельхозпроизводителей в условиях украинской экономики.

Основываясь на опыте развитых стран, можно сделать вывод, что успешное развитие лизингового механизма и расширение его масштабов возможны только при наличии здоровой конкуренции лизинговых компаний.

Одним из вариантов выхода из ситуации может стать разрешение банкам, вместе с другими лизингодателями, проводить еще и лизинговые операции. При этом банк может участвовать в лизинговом процессе не как ссудодатель лизинговой компании, но и непосредственно как лизингодатель, т.е. напрямую участвовать в лизинговом процессе.

Если сравнивать с вновь организуемыми лизинговыми компаниями, то такое участие банков даст им большое преимущество, так как они уже организационно оформлены и для осуществления ими лизинговых операций необходимо только создание в их структуре специального подразделения, и нанять специалистов с определенным опытом банковской работы и знающих специфику лизингового процесса.

Преимущества лизинга по сравнению с другими способами инвестирования состоят в том, что предприниматель может начать дело, располагая лишь частью (примерно 1/3) средств, необходимых для приобретения помещений и оборудования (имущества).

Предприятиям предоставляются не денежные средства, контроль за обоснованным расходом которых не всегда возможен, а непосредственно средства производства, необходимые для обновления и расширения производственного аппарата. При этом лизинг стимулирует аккумуляцию средств частных инвесторов, в том числе населения.

Чтобы поставить лизинг на широкую ногу в Украине, необходимо решить ряд проблем, например, нехватки стартового капитала для организации лизинговых компаний, поскольку они должны приобрести оборудование (имущество) у производителя за полную стоимость и передать его лизингополучателю. И эту проблему можно решить с помощью коммерческих банков, доверив им дополнительную функцию – лизинг.

Лизинг в большинстве стран в общем объеме инвестиций составляет около 30-40%. В ближайшем будущем лизинг внесет необходимый вклад в украинскую экономику. Правовое регулирование является важным условием любой хозяйственной, в том числе и агропромышленной деятельности в условиях рыночной экономики.

Анализ функционирования АПК в зарубежных странах с развитой рыночной экономикой показывает, что главная роль в правовом обеспечении отводится законодательству о государственном регулировании рынков сельскохозяйственной продукции, доходов товаропроизводителей всех форм собственности, кредитной, налоговой, инфраструктурной и научно-технической политики, преобразованию аграрных структур, проблемам социального обеспечения работников АПК. Лизинг не является решением проблемы неэффективно работающих предприятий, а только лишь механизмом инвестиций в динамично развивающиеся сельскохозяйственные предприятия, основанный на экономической целесообразности и окупаемости. Передавая трактора или комбайны сельхоз предприятию, лизинговая компания должна помнить об особой важности подготовительного этапа любой лизинговой сделки. При принятии решения о передаче сельскохозяйственной техники в лизинг они обязаны учитывать множество факторов, сопутствующих использованию объекта: экономическую эффективность проекта исходя из бизнес-плана; финансовое положение предприятия-лизингополучателя; ликвидность передаваемого в лизинг оборудования на вторичном рынке; наличие квалифицированного персонала, технологий, лицензий и т. д. Все эти необходимые параметры почему-то не используются при работе с сельскими товаропроизводителями.

Постепенно в большинстве сельскохозяйственных предприятий руководители пришли к выводу, что переданное в лизинг сельскохозяйственное оборудование, исходя только из потребностей хозяйств, не дает положительного результата для развития сельского хозяйства в целом. Их не интересует окупаемость лизингового проекта, ведь правительство в любом случае погасит задолженность.

Основным пробелом лизинговых операций, используемых в Украине является отсутствие анализа экономической эффективности каждого отдельного проекта. Реализуя схему «Киев — в область, область — в район, район — в хозяйства», теряется конкретный товаропроизводитель. Таким образом, сельхозпредприятию предлагается такая техника, которую выбрал не он сам, а за него. Этот процесс шел без учета возможности предприятия выплатить стоимость техники, и предлагалась цена, которую с конечным потребителем даже не обговаривали.

Схемы государственной поддержки отечественного товаропроизводителя могут быть различными. Наиболее целесообразным видится воссоздание государственного лизингового фонда, средства которого через оператора (или операторов) на возвратной основе будут направляться в рентабельные хозяйства (рис. 1). Строгое соблюдение условий возвратности позволит многократно использовать средства лизинговых фондов и наращивать их из года в год.

Предлагаются две схемы лизинга сельскохозяйственных предприятий. Первая представляет собой типичную схему, которая будет наиболее распространена в Украине: сельхозпроизводители формируют на уровне своего предприятия проекты и определяют какое оборудование и в каком количестве им понадобится, рассчитывается срок лизинга и доход от данного проекта. Все расчеты представляются в Региональный лизинговый фонд, который должен обслуживать каждый регион Украины. Такой фонд должен вынести решение в какую лизинговую компанию может обратиться то или иное предприятие. Т.е. играет роль посредника. Представляет предприятию список нескольких лизинговых компаний и помогает заключить договора лизинга, беря за свои услуги 1-5 % от сделки. Лизинговая компания теперь может уже на прямую или же через лизинговый фонд поставлять оборудование.

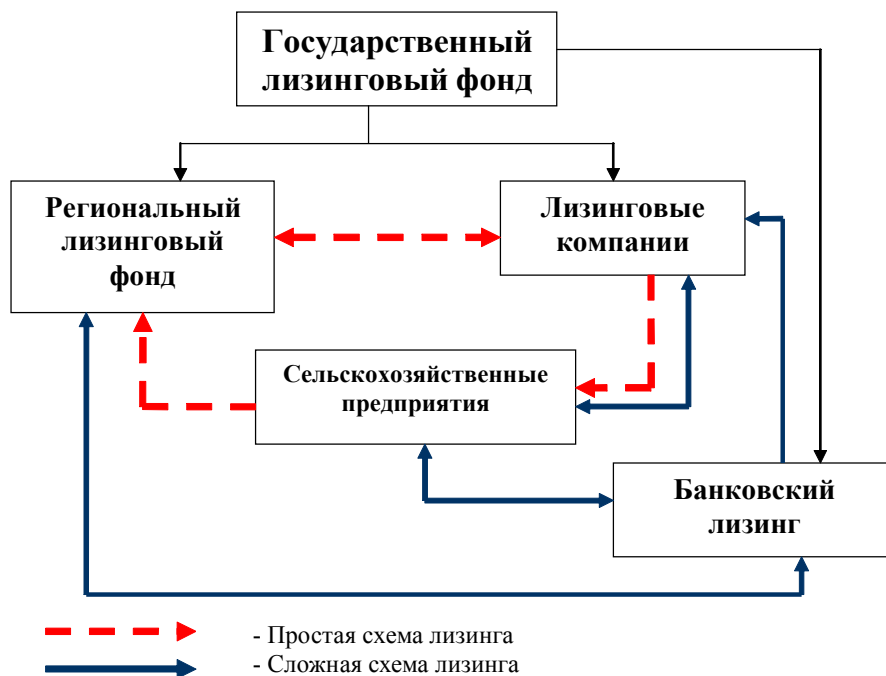


Рис. 1 Схемы лизинга предприятий АПК

Вторая схема – немного сложнее. Так как вводится в действие еще один участник лизинга – банк, который выделяет средства или непосредственно сам является лизингодателем. Далее схема два совпадает с первой.

Государственному лизинговому фонду в данном случае необходимо стать организатором и контролером за исполнением лизинговых договоров и регистрация лизинговых компаний и банков, выдача свидетельств и др.

Так как дешевые ресурсы для поддержки предприятий сельского хозяйства может выделить только государство, Государственный лизинговый фонд самостоятельно должен выбирать, сколько и каких у него должно быть лизинговых компаний, структурных подразделений.

По нашему мнению, инициатива лизингового проекта должна исходить не от государства, а от конкретного товаропроизводителя. Средства должны выделяться только под экономически обоснованные проекты. Целесообразнее финансировать полные комплексы машин и оборудования для получения конечного высоколиквидного продукта. Предприятиям, не способным разработать конкретные проекты, у которых нет идей и специалистов для их воплощения, лизинг не поможет. Лизинговые компании должны работать на конкурсной основе и создаваться по принципу как территориальному, так и отраслевому.

Выводы: Одним из направлений восстановления основных фондов сельскохозяйственных предприятий является создание Государственного лизингового фонда. Этот фонд должен иметь сеть региональных фондов, через которые сельхозпроизводители будут обращаться со своими проектами к лизинговым компаниям. Таким образом, будет ликвидировано не эффективное центральное распределение техники, а производитель получит необходимую ему технику. С учетом обострение конкуренции банковских услуг в рыночных условиях, наиболее целесообразным является проведение лизинговых услуг коммерческими банками, так как это позволит наиболее эффективно расширить сферу банковского влияния. Банки создадут дополнительную конкуренцию лизинговым компаниям.

Источники и литература

1. Луць В.В. Контракты в предпринимательской деятельности. – К.: Юринком Интер, 1999. – 560 с. – Гл. V.
2. Саниахметова Н.А. Договор аренды и его разновидности (сравнительный анализ имущественного найма, аренды государственного и коммунального имущества, аренды земли и лизинга) // Бизнес. – 1999. – №46. – С.93-97; №44. – С.86-91.

Поступила в редакцию 07.07.2005 г.