

ПРОМЫШЛЕННЫЙ АУТСОРСИНГ*

*В мировой практике очень хорошо понимают значение аутсорсинга для компаний-производителей, которые все чаще передают вспомогательные процессы собственного производства в руки аутсорсинговых компаний. Аутсорсинг** — понятие многогранное, условно его можно разделить на два направления: производственный аутсорсинг и аутсорсинг бизнес-процессов. Последний развивается в нашей стране достаточно динамично и включает в себя логистику, маркетинговые исследования, ведение кадрового делопроизводства, бухгалтерское обеспечение, рекламу, обслуживание компьютерных сетей и пр. Украина занимает одно из лидирующих мест по предоставлению услуг аутсорсинга в области IT-технологий, call-центров, но производственный аутсорсинг в стране развит очень слабо.*

Предприятие «Триада-Сварка» предоставляет свои мощности именно для промышленного аутсорсинга и мы попросили директора компании Красносельского К. В. рассказать о своей деятельности.

Кор.: Кирилл Витальевич, считаете ли вы актуальными такие виды услуг в производственном секторе?

Красносельский К. В.: Очевидно, что в будущем промышленному аутсорсингу будут уделять больше внимания — это реальная возможность подключать высокопрофессиональных специалистов со стороны для решения внутренних задач, доступ к передовому оборудованию с минимальными для заказчика расходами. Это правильное перераспределение задач в производственном процессе, выделение главных и второстепенных направлений, гибкость деятельности; опыт партнерства, доверия и плечо предприятия-соседа.

Кор.: «Триада-Сварка» недавно на рынке подобных услуг, но уже прочно утвердилась в данной области, планируете развивать и дальше это направление?

Красносельский К. В.: В нынешней ситуации, когда экономика Украины находится не в самом благоприятном положении, мы вынуждены искать альтернативные пути развития. С мая 2014 года предприятие «Триада-Сварка» предоставляет свои промышленные мощности для аутсорсинга. Запущенный весной роботизированный комплекс «Мотоман» выполняет частично или целиком сварку различных деталей, передаваемых нам сторонними предприятиями, с которыми мы работаем по всей стране. Наблюдая кризис мелких и средних производств, мы решили предложить интересное для



обоих сторон взаимовыгодное сотрудничество. Требования к качеству выпускаемой продукции ужесточаются, многие компании, выходя на внешние рынки придерживаются определенных стандартов, и если в планы предприятия-изготовителя входила автоматизация или роботизация производственных процессов, то сегодня они вынуждены притормаживать темпы своего технического развития, включая переоснащение. Но выдерживать качество обязаны. Поэтому услуга аутсорсинга, предложенная нашей компанией, оказалась как нельзя кстати.

Кор.: Можете привести примеры такого сотрудничества?

Красносельский К. В.: К примеру, для компании «Блеск Металл Сервис» мы произвели сварку партии деталей «Опора каретки» на нашем роботизированном комплексе. Компания «Блеск Металл Сервис», являющаяся лидером рынка производства изделий из металла и специалисты компании остались довольны качеством сварного шва. Для выполнения этого заказа мы спроектировали и изготовили специальный кондуктор на четыре детали, с помощью которого увеличили производительность — пока робот варил две детали, установленные на кондукторе, с другой стороны кондуктора устанавливались еще две, затем кондуктор поворачивался и операция повторялась. Это позволило значительно сэкономить время и загрузить робот на сто процентов.

** Аутсорсинг — передача сторонней организации определенных задач, бизнес-функций или бизнес-процессов, обычно не являющихся частью основной деятельности компании, но тем не менее, необходимых для полноценного функционирования бизнеса. Это могут быть функции разработки, производства, технической поддержки, администрирования, даже продаж товара высококвалифицированными специалистами сторонней фирмы.

* Статья на правах рекламы.



Руководитель предприятия «Блеск Металл Сервис» Мысов В. Б.: Перед нами стояла задача обеспечить качественный сварной шов данного узла. Раньше мы выполняли подобные операции ручной дуговой сваркой, не всегда были довольны качеством шва, хотели увеличить количество изготавливаемых изделий. Так, сварщик за одну смену может сварить около сотни деталей, тогда как робот за ту же смену и на той же площади сваривает до тысячи деталей. Это позволяет увеличить производство в десятки раз, а качество шва при этом вне сомнений.

Кор.: То есть вы можете улучшить производство.

Мысов В. Б.: Несомненно. Объемы продукции растут, но увеличивать сегодня производственные мощности мы не готовы. Поэтому работа в партнерстве с предприятием Триада-Сварка — отличное решение для нас.

Кор.: Кирилл Витальевич, это дорогое удовольствие? Как формируется цена?

Красносельский К. В.: Относительно этого заказа цена формировалась из трех составляющих — разовые затраты на изготовление кондуктора, плюс написание техпроцесса и программирование робота, плюс стоимость метра шва, которая не зависит от сложности детали. Один раз потратившись на изготовление кондуктора и написание программы, при повторном обращении предприятие-заказчик платит только за метр шва.

Идея в том, что **мы продаем сварной шов**.

То есть предлагаем сварку ваших деталей

- ◆ на **наших** площадях
- ◆ **нашим** современным высокотехнологичным роботизированным сварочным комплексом
- ◆ **нашими** высококлассными специалистами.

Повторюсь — заказчик платит только за сварной шов! А остальное — наши заботы. Гарантируем 100 % качественный сварной шов. И полное отсутствие брака.

Кор.: Повторно обращаются?

Красносельский К. В.: Конечно. К примеру, компания «Блеск Металл Сервис» уже неоднократно обращалась с заказами, мы выполняем заказы до нескольких тысяч деталей.

Кор.: Кирилл Витальевич, кроме непосредственно процесса сварки, какие виды услуг промышленного аутсорсинга вы предлагаете?

Красносельский К. В.: «Триада-Сварка» на рынке сварочного оборудования работает более 20 лет, является официальным интегратором промышленных роботизированных сварочных комплексов на базе оборудования YASKAWA MOTOMAN (Япония) и FRONIUS INTERNATIONAL (Австрия); официальным представителем фирмы ABICOR BINZEL (Германия), ASKAYNAK (Турция); у нас работают специалисты высочайшего класса в области сварки, прошедшие специальное обучение в европейских роботолaborаториях, где тестируются роботы мировых брендов. Поэтому спектр наших услуг очень широк — от процесса сварки на наших роботизированных комплексах до подбора и поставки оборудования, консультаций по техническим и технологическим вопросам в области сварки, автоматизации производства в целом, роботизации.

Предприятие «Триада-Сварка» предлагает заказчику визуализацию проектного задания с помощью лицензированной программы трехмерного моделирования, которая разработана специально для поддержки инженерных проектов.

Мы предлагаем весь комплекс услуг с внедрением и поставкой промышленных роботов в производство, начиная с изучения технического задания, и заканчивая запуском РТК на территории заказчика и дальнейшим его обслуживанием. В это непростое время всегда готовы находить оптимальные решения для взаимовыгодного партнерства.

И еще хотелось бы подчеркнуть, что будущее Украины формируется сегодня каждым из нас. Мы верим в мощный экономический рост страны, и считаем что эффективное взаимодействие всех участников производственных процессов, внедрение передовых технологий, применение знаний и умений каждого из нас, сделает нашу страну еще сильнее.



Украина, г. Запорожье
+38(061) 220-00-79, 233-10-58
www: rfa-robotics.com

